Arthur Bloch

LA LEY DE MURPHY

para abogados

Cuanto menos diga, de menos se tendrá que retrac

Lectulandia

«Una ley de más de cincuenta palabras contiene, al menos, una trampa». Ésta es una de las inquietantes conclusiones a las que ha llegado Arthur Bloch en su estudio del mundo de las leyes, los jueces y los abogados.

- **Regla de Helga**

Diga que no y luego, negocie.

- **Primera regla del interrogatorio severo**

Nunca haga una pregunta si no sabe la respuesta.

- **Principio de Powers**

Si la ley está de su parte, apóyese en la ley. Si los hechos están de su parte, apóyese en los hechos. Si ni los hechos ni la ley están de su parte, apóyese en la mesa.

- **Postulado de Pratt**

Cuanto más se esfuerce preparando el juicio, más probabilidades hay de que se llegue a un acuerdo privado en el último minuto.

- **Ley de Billing**

El silencio es una de las cosas más difíciles de refutar.

En esta obra. Arthur Bloch dirige su aguda mirada al mundo de la abogacía. Y los resultados son tan divertidos como en otros libros de este autor. E igual de pesimistas.

Lectulandia

Arthur Bloch

La ley de Murphy para abogados

ePub r1.0
Titivillus 28.06.2019

Título original: *Murphy's Law: Lawyers*
Arthur Bloch, 2000
Traducción: Ana Mendoza, 2000
Ilustraciones: Luis M. Doyague

Editor digital: Titivillus
ePub base r2.1

más libros en lectulandia.com

Agradecimientos

Quiero dar las gracias de forma especial por sus eruditas aportaciones e ideas a las siguientes personas:

Bill Egan
Paul Fogel
David Headley
Peter Hinton
Steve Mendelson
Claudia Shafer

Introducción

Cuando estaba preparando el material para este volumen tuve ocasión de entrevistar a varios abogados de diverso pelaje. A uno de ellos, abogado de oficio con veinte años de ingrata experiencia, le han caído en suerte últimamente toda una serie de acusados de delitos graves. Me contó su historia.

A uno de sus clientes, reincidente habitual, le habían acusado de un asesinato violento y sin sentido. Durante la primera reunión que mantuvieron, el cliente le preguntó repetidas veces si creía (el abogado) que era (el cliente) culpable del delito.

Después de evitar contestarle varias veces, el defensor le dijo:

—Mire, no importa que yo piense si es usted inocente o culpable. Mi trabajo consiste en conseguir lo mejor para usted, que quede en libertad o que su condena sea lo más corta posible.

—¿Quiere decir que me defendería aunque pensara que lo hice yo? —le preguntó el defendido.

—Sí, claro.

—¡Qué barbaridad! Yo no podría hacer eso —dijo el delincuente.

Se dice que el problema con los chistes de abogados es que los abogados no consideran que sean graciosos y que las otras personas no consideran que sean chistes. Es difícil sentir pena por los abogados, ni como grupo ni individualmente, pero lo cierto es que son la más calumniada de todas las profesiones con unos ingresos superiores a los 15 millones de pesetas al año.

Con ellos nos sucede lo mismo que con los médicos (al tiempo que este volumen, se publica otro dedicado a ellos, en el que se puede comprobar que

muchas de las leyes aplicables a una profesión son válidas para otra), no nos gusta cuando tenemos que verlos pero nos alegra que estén allí cuando los necesitamos.

Este libro contiene leyes para clientes, abogados, secretarias, escribanos, jueces… en fin, para todos los que tienen alguna relación con la profesión legal. Es decir, para todos nosotros.

Oakland, enero del 2000

1

MuRPHYOLOGÍA GENeRAL

LEY DE MURPHY

Si algo puede salir mal, saldrá mal.

Corolarios:

1. Nada es tan fácil como parece.

2. Todo lleva más tiempo del que usted piensa.

3. Si existe la posibilidad de que varias cosas vayan mal, la que cause más perjuicios será la única que vaya mal.

4. Si usted intuye que hay cuatro posibilidades de que una gestión vaya mal y la evita, al momento aparecerá espontáneamente una quinta posibilidad.

5. Cuando las cosas se dejan a su aire, suelen ir de mal en peor.

6. En cuanto se ponga a hacer algo, se dará cuenta de que hay otra cosa que debería haber hecho antes.

7. Cualquier solución entraña nuevos problemas.

8. Es inútil hacer cualquier cosa a prueba de tontos, porque los tontos son muy ingeniosos.

9. La madre naturaleza es una lagartona.

COROLARIO DE FARNSDICK AL QUINTO COROLARIO

Después de que las cosas hayan ido de mal en peor, el ciclo se repetirá.

PRINCIPIO DE BENEDICT

La naturaleza siempre se pone de parte del error oculto.

PRIMERA LEY DE CHISHOLM

Cuando las cosas vayan bien, algo habrá que haga que vayan mal.

Corolarios:

1. Cuando parece que ya nada puede ir peor, empeora.

2. Cuando le parezca que las cosas van mejor, es que se le ha pasado algo por alto.

SEGUNDA LEY DE CHISHOLM

Las propuestas tal y como las entiende el que las hace serán interpretadas de una forma muy distinta por los demás.

LEY DE GUMPERSON

La probabilidad de que suceda algo es inversamente proporcional al deseo que usted tenga de que suceda.

PRIMERA LEY DE SODD

Cuando una persona emprende una tarea, la intervención inconsciente de otra presencia (animada o inanimada) desbaratará sus planes. Sin embargo, algunas tareas se pueden terminar debido a que esa presencia que interviene también está realizando una tarea y, evidentemente, también está expuesta a que usted intervenga.

SEGUNDA LEY DE SODD

Antes o después, puede tener la más completa seguridad de que se producirán las circunstancias más desfavorables.

Corolario:

Todo sistema se debe diseñar para que pueda oponerse a las circunstancias más desfavorables.

LEY DE SIMON

Todo lo que está armado, antes o después se desarma.

LAMENTO DE LOFTA

Nadie, por sí mismo, puede hacer las cosas lo suficientemente bien.

LEY DE ALLEN

Casi siempre es más fácil entrar que salir.

LEY DE FROTHINGHAM

La urgencia es inversamente proporcional a la importancia.

LEY DE RUDIN

En esas situaciones de crisis en las que la gente se ve obligada a elegir entre varias opciones alternativas, la mayor parte de las personas escoge la peor posible.

TEOREMA DE GINSBERG

1. Usted no puede ganar.
2. Tampoco puede empatar.
3. Ni siquiera puede abandonar el juego.

LEY DE LA TERMODINÁMICA DE MURPHY

Todo empeora a elevadas presiones.

LEYES DE PUDDER

1. Todo lo que empieza bien, acaba mal.
2. Todo lo que empieza mal, acaba de puta pena.

SÍNTESIS DE SCHNATTERLY DE TODOS LOS COROLARIOS

Si algo no puede salir mal, saldrá mal.

PARADOJA DE SILVERMAN

Si la ley de Murphy tiene que salir mal, saldrá mal.

LEY DE MURPHY AMPLIADA

Si una serie de sucesos puede salir mal, saldrá mal en la peor secuencia posible.

EXTENSIÓN DE GATTUSO A LA LEY DE MURPHY

No hay nada tan malo que no pueda empeorar.

COMENTARIO DE NAGLER RESPECTO AL ORIGEN DE LA LEY DE MURPHY

La ley de Murphy no fue enunciada por Murphy sino por otro que se llamaba igual.

COROLARIO DE KOHN A LA LEY DE MURPHY

Dos errores son sólo el principio.

COMENTARIO DE O'TOOLE SOBRE LA LEY DE MURPHY

Murphy era un optimista.

LEY DE MAAHS

Las cosas salen bien para después poder ir mal.

PRINCIPIO DE INCERTIDUMBRE DE MURPHY

Sólo se dará cuenta de que algo ha fallado cuando haya cometido un número impar de equivocaciones.

LEY DE TUSSMAN

Nada es tan inevitable como un error al que le ha llegado su momento.

LEY DE LA DISPERSIÓN PROBABLE

Cualquier cosa que choque contra el ventilador no se distribuirá uniformemente.

CITA EQUIVOCADA DE GROSSMAN SOBRE H. L MENCKEN

Los problemas complejos tienen soluciones erróneas, sencillas y fáciles de entender.

PRECEPTO DE DUCHARME

La oportunidad siempre se presenta en el momento más inoportuno.

LEY DE HUNT

Cualquier gran idea tiene una desventaja mayor o igual a su grandeza.

DILEMA DE MURPHY SOBRE EL TIEMPO Y LA ACCION

Nunca se sabe lo pronto que es demasiado tarde.

LEY DE HANE

No hay límites para que las cosas vayan mal.

LEY DE PERRUSSEL

No hay tarea tan simple que no se pueda hacer mal.

OBSERVACIÓN DE MAE WEST

Errar es humano, pero sienta divinamente.

LEY DE MESKIMEN

Nunca hay tiempo para hacerlo bien pero siempre hay tiempo para repetirlo.

LEY DE LA GRAVEDAD SELECTIVA

Los objetos se caen sólo para hacer el mayor daño posible.

Corolario de Jennings:

La probabilidad de que un pedazo de pan se caiga con la parte untada de mantequilla hacia abajo es directamente proporcional al precio de la alfombra.

AXIOMA DE JOSE

No hay nada tan temporal como lo que se denomina permanente.

Corolario:

No hay nada tan permanente como lo que se denomina temporal.

LEY DE O'BRIEN

Nunca se hace nada por las razones adecuadas.

LEY DE MEYER

Es fácil hacer que las cosas parezcan complejas, pero es complicado hacerlas sencillas.

LEY DE HLADE

Si tienes un trabajo difícil, encárgaselo a un perezoso. Él encontrará una manera fácil de hacerlo.

REGLA ROMANA

El que afirma que no se puede hacer no debe interrumpir al que lo está haciendo.

OBSERVACIÓN DE BLAIR

Los mejores proyectos realizados por hombres y por ratones suelen ser casi iguales.

LEY DE SEAY

Nada sale nunca como se planeó.

LEY DE PATRY

Si usted sabe que algo puede ir mal y toma las adecuadas precauciones, entonces será otra cosa la que vaya mal.

PRIMERA LEY DE SCHRANK

Si no funciona, amplíelo.

Corolario:

Cuanto mayor sea el tamaño, menos se notará que no funciona.

REFINAMIENTO DE ROYSTER SOBRE LA LEY DE MURPHY

Cuando las cosas van mal en alguna parte entonces es que pueden ir mal en todos sitios.

LEY DE LEAHY

Si se hace algo mal con bastante frecuencia, se convierte en correcto.

REGLA DE ROTHMAN

Cuando las cosas vayan mal, no vaya con ellas.

PRINCIPIO DE ASIMETRÍA DE TUDISCO

Las cosas van mal de repente, pero se solucionan gradualmente.

Corolario:

No se tarda nada en romper un objeto, pero pasa una eternidad hasta que lo reparan.

REGLA DE MCNULTY

Lo primero es lo primero aunque no necesariamente en ese orden.

LEY DE KELLEY

No existe nada que sea tan sencillo como parece a primera vista.

LEY DE JONES

La experiencia le permitirá reconocer un error cuando lo cometa de nuevo.

LEY DE LEE

Hace falta menos tiempo para hacer algo bien que para explicar por qué se ha hecho mal.

LEY DE IRENE

No hay forma adecuada de cometer un error.

DESCUBRIMIENTO DE FRESCO

Si sabía lo que estaba haciendo, probablemente se aburría.

Corolario:

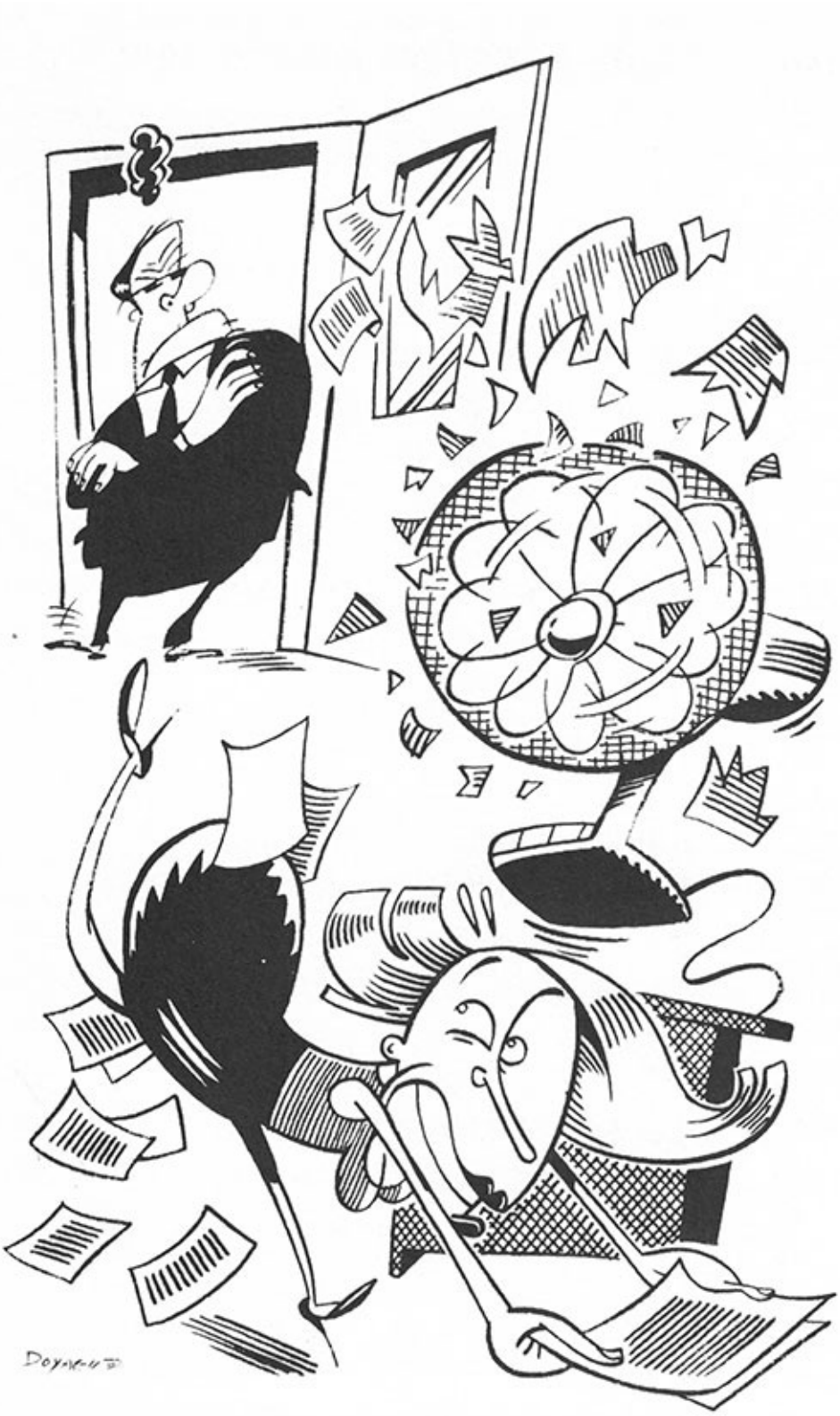
El hecho de que se aburra no implica que sepa lo que está haciendo.

CANON DE CANON

La experiencia es lo que le permite cometer nuevos errores en vez de repetir los antiguos.

MÁXIMA DE MENCKEN

Cualquier problema humano tiene una solución sencilla, fácil de entender y errónea.



Ley de la dispersión probable.

MuRPHYOLOGÍA 2
Legal

PRINCIPIO PROFÉTICO DE JEFFERSON

La profesión de abogado consiste en preguntar todo, no producir nada y hablar durante horas.

PRECEPTO DE OPPENHEIMER

La ignorancia de la ley no impide que el abogado que ha perdido un pleito cobre la minuta.

LEY DE PARSONS

En una ciudad donde puede sobrevivir un abogado, dos se forrarán.

LEY DE DALTON

Un mal abogado puede hacer que un caso se alargue durante años.
Un buen abogado lo puede prolongar eternamente.

LEY DE LOS CHISTES DE ABOGADOS

El problema de los chistes de abogados es que los abogados no creen que sean divertidos y los demás no creen que sean chistes.

AFORISMO DE DAVID

Si la mitad de los abogados se hicieran fontaneros, se habrían resuelto dos de los mayores problemas de la humanidad.

LEY DE GRIFFIN

Si no fuera por los abogados, no necesitaríamos abogados.

LEY DE NAESER

Lo puede hacer a prueba de tontos, pero no a prueba de clientes.

DISTINCIÓN DE CHISHOLM

Los fondos para imprevistos significan que si el abogado no gana el juicio, no percibe nada. Si lo gana, el que no percibe nada es usted.

LEY DE DREW

El cliente que paga menos es el que más se queja.

LEY DE MATSUI SOBRE LAS LLAMADAS DE NEGOCIOS

Los que llaman con más persistencia son los que tienen asuntos menos importantes.

LEY DEL SR. MENDELSON

El 10 por ciento de sus clientes le reporta el 90 por ciento de sus ingresos.

REGLA DE OLSEN SOBRE LA OPORTUNIDAD PERDIDA

Los mejores casos llegan siempre después de que se haya comprometido a llevar un caso sin importancia.

LEY DE G. DAVID

Lo que importa no es ganar… hasta que se pierde.

LEY DE SID

No puede ganarlos a todos si no gana al primero.

LEY DE TRUMAN

Si no puede convencerlos, confúndalos.

LEYES DE SPENCER SOBRE LA LEY

1. Cualquier abogado puede presentar un alegato si se le proporcionan los hechos suficientes.

2. Un buen abogado puede presentar un alegato sin hechos suficientes.

3. Un abogado perfecto puede actuar en la más perfecta ignorancia.

LEY DE SWIPPLE SOBRE EL ORDEN

El que grita más alto sale a la palestra.

LEY DE BALDRIDGE

Si supiéramos dónde nos metemos, nunca nos meteríamos en nada.

LEY DE PHILO

Para que usted pueda aprender de sus errores, primero tiene que darse cuenta de que los está cometiendo.

MÁXIMAS DE JURISPRUDENCIA (1872)

1. Cuando la razón por la que existe una norma cesa, la norma debería extinguirse.

2. Cualquiera puede renunciar a los beneficios de una ley hecha expresamente para su propio beneficio. Pero una ley promulgada por una razón pública no puede contravenirse por un acuerdo privado.

3. El que consiente en realizar un acto no puede ser agraviado por él.

4. La aquiescencia en el error elimina el derecho de ponerle objeciones.

5. Nadie puede sacar beneficio de sus propios errores.

6. Aquel que se ha desposeído fraudulentamente de algo debe ser tratado como si siguiera en posesión de ello.

7. Nadie debería sufrir por un acto de otros.

8. El que tiene potestad para hacerlo y no prohíbe que se haga algo en su favor, es responsable de ello.

9. Existe un remedio para todos los errores.

10. La ley nunca exige imposibles.

MÁXIMAS DE JURISPRUDENCIA (2000)

1. La proliferación de nuevas leyes supone la proliferación de nuevas trampas.

2. No hay nada ilegal si cien hombres de negocios deciden hacerlo.

3. No se puede renunciar al derecho a llevar a alguien a los tribunales.

4. Nunca admita que ha participado en algo que no funciona.

5. El hombre que sonríe cuando las cosas van mal es que ya ha elegido a alguien para echarle la culpa.

6. Tener posesiones es nueve décimas partes de la ley.

7. Errar es humano. Echarle la culpa a otro es más humano todavía.

8. Dé verbalmente todas las órdenes. Nunca escriba nada que pueda terminar en un fichero informático.

9. Para cualquier equivocación, existe un abogado.

10. Todo es posible si no sabe de lo que está hablando.

REGLA DE RUDNICK

Los casos que se facturan por horas siempre duran más que los otros.

LEY DE FOGEL SOBRE LAS APELACIONES

El caso más importante, la base de su apelación, se anulará el día antes.

Corolario:

No sabrá que se ha anulado hasta el día después de que la presente.

PRINCIPIO DE HINTON SOBRE EL ALEGATO FINAL

Si reserva tiempo libre para preparar el alegato final, sucederá algo inesperado que le obligará a dedicarle ese tiempo.

LEY DE EVANS Y BJORN

No importa qué es lo que vaya mal, siempre habrá alguien que ya lo sabía.

Planteamiento legal:

No importa qué es lo que vaya mal, siempre habrá algún abogado ansioso por presentar una demanda.

LEYES DE BOREN

1. Cuando tenga dudas, hable entre dientes.
2. Cuando tenga problemas, delegue.
3. Cuando sea el jefe, medite.

FACTOR DE FUTILIDAD

Ningún caso es un fracaso completo. Siempre se puede usar como ejemplo negativo.

DISTINCION DE HUMPHREY

El derecho a ser escuchado no incluye, automáticamente, el derecho a ser tomado en serio.

LEY DE HIERRO DE LA FIABILIDAD

El grado de negligencia es directamente proporcional a la profundidad del bolsillo.

LEYES DE SCHAFFER SOBRE LOS FIDEICOMISOS

1. La página que falta del fideicomiso será la que contenga la cláusula de disposición.

2. Si aplaza durante tiempo suficiente la planificación de la testamentaría, ya no la necesitará.

PRIMERA LEY DE KLIPPSTEIN

Toda solicitud de patente vendrá precedida por otra similar enviada una semana antes por un investigador independiente.

LA HORRIBLE VERDAD

La planificación de las testamentarías no tiene como finalidad proteger a sus herederos en caso de que usted fallezca. Su finalidad es proteger a sus

herederos cuando usted fallezca.

LEY DE LA FIABILIDAD DEL PRODUCTO

La paranoia es sana. El cinismo, obligatorio.

LEY DE LANNING

La ley de Murphy siempre se cumple en el peor de los momentos.

LEY DE MAYNE

Nadie se apercibe de los errores garrafales.

LEY DE MERCADO

Después de conseguir que un cliente quede en libertad en un juicio por un robo de grandes proporciones, le mangará el coche.

PRIMERA LEY DEL DEBATE

Nunca discuta con un tonto. Es posible que nadie note la diferencia.

PRIMERA LEY DE NEVERS SOBRE EL DEBATE

Dos monólogos no constituyen un diálogo.

LEY DEL PRECEDENTE LEGAL

Los precedentes establecidos tienden a permanecer a pesar de que surjan otros.

CODICILO DE CESAR

Todos los malos precedentes empezaron siendo medidas justificables.

SEGUNDA LEY DE BERYL

Siempre resulta sencillo ver los dos aspectos de un tema que no nos interesa gran cosa.

LEY DE SCHROEDER

La indecisión es la base de la flexibilidad.

LEY DE WETHERN SOBRE EL JUICIO CONDICIONAL

La suposición es madre de todas las pifias.

LEY DE HUTCHINSON

Si una situación exige que usted esté absolutamente atento, al mismo tiempo sucederá algo que le distraerá por completo.

DOCTRINA DE GARDENER

Las oportunidades más brillantes van astutamente disfrazadas de problemas sin solución.

Corolario:

Lo opuesto también es verdad.

ADVERTENCIA DE HORACIO

¡Guárdese de lo superficialmente profundo!

LEY DE HERMAN

Una buena cabeza de turco es casi tan buena como una solución.

LA REGLA DE KIBBITZER

Es mucho más fácil sugerir soluciones cuando no se sabe nada del problema.

LEY DEL GRAN AL

Una buena solución se puede aplicar con éxito a casi todos los problemas.

AXIOMA DE BALZAC

Detrás de toda gran fortuna hay un delito.

LEY DE LARSON

Mucha gente confunde la mala memoria con la falta de conciencia.

REGLA DE DANNY

La mejor manera de decir una mentira es tratar de quedar bien con la verdad.

PRIMERA LEY DE LEVY

Ninguna dosis de genio puede vencer la preocupación por el detalle.

SEGUNDA LEY DE LEVY

Sólo Dios puede hacer una selección aleatoria.

LEY DE THURBER

No hay ninguna seguridad en los números ni en ninguna otra cosa.

REGLA DE LA ROCHEFOUCAULD

Tenemos fuerza suficiente para soportar la mala suerte ajena.

DEFINICIÓN DE BIERCE

Un grosero es una persona que habla cuando usted desea que le escuche.

LEY DE MCGUFFIN

Resulta sencillo ver el lado bueno de los problemas ajenos.

REGLA DE LORD ELLENBOROUGH

Cuanto mayor sea la verdad, más espantoso será el libelo.

LEY DE H. W. SHAW

La calumnia es como una avispa. Si no se la mata al primer golpe, lo mejor es no acercarse a ella.

OBSERVACIÓN DE TWAIN

La buena educación consiste en ocultar la buena opinión que tenemos de nosotros mismos y lo mal que nos parecen los demás.

POSTULADO DE PAINE

Un hombre puede salvar su buena fama con un escrito cuando nadie más puede hacerlo.

PROVERBIO DANES

Los abogados, lo mismo que los pintores, pueden transformar en un instante lo blanco en negro.

CONSEJO DE ABE LINCOLN

Opóngase a los litigios. Siempre que pueda, convenza a su vecino para que llegue a un compromiso. Porque sigue quedando mucho campo para hacer negocios.

REGLA DEL PERIODISMO

Los comentarios *off the record* no existen.

LEY DE GREEN SOBRE EL DEBATE

Todo es posible si usted no sabe de lo que está hablando.

REGLAS DE SPARK PARA ABOGADOS

1. Esfuércese por tener siempre un aspecto tremendamente importante.

2. Hable con autoridad pero sólo de hechos evidentes y comprobados.

3. Escuche absorto cómo los demás discuten el problema. Ataque entonces un asunto trivial y apabulle a los otros.

4. Si un subordinado le hace una pregunta inoportuna, mírele como si se hubiera vuelto loco. Cuando dirija la vista al suelo, hágale a él la misma pregunta con otras palabras.

5. Cuando salga del despacho, camine con rapidez. Esto reduce al mínimo las preguntas de los subordinados y de los superiores.

6. Mantenga siempre cerrada la puerta de su despacho. Esto hará que sus visitantes se pongan a la defensiva o piensen que usted está en una reunión importante.

REGLA DE LOS GRANDES

Cuando alguien a quien usted admira y respeta parezca ensimismado, lo más probable es que esté pensando en la cena.

REGLA DEL ISOMURPHYSMO LEGAL

No existen dos situaciones legales que sean idénticas.

PRINCIPIO DEL NIÑO DEL ZAPATERO

Los documentos de los bufetes de abogados nunca se encuentran en orden.

LEY DEL ALMUERZO DE NEGOCIOS

Las corbatas nuevas ejercen un atractivo irresistible sobre la sopa del día.

LEY DE MURRAY

No se crea todo lo que oiga ni nada de lo que diga.

LEMA DE LIPPMAN

La gente se especializa en el campo que menos conoce.

REGLA DE JEROME

Lo mejor es decir siempre la verdad. A menos, claro está, que sea usted un mentiroso excepcionalmente bueno.

REGLA DE GOLDSTICK

Sea amable con todas las personas con las que hable. Nunca se sabe quién puede estar en el jurado.

LEY DE ANDREW

La honradez es uno de los mejores principios.

Leyes de Schaffer sobre los fideicomisos.

3 Leyes del bufete de abogados

LEY DE SLOW

Si hace una tarea demasiado bien, siempre tendrá que cargar con ella.

LEY DE CLYDE

Si tiene que hacer algo y lo retrasa lo suficiente, hay muchas probabilidades de que otro lo haga por usted.

LEY DE OWEN

Si es un buen trabajador, le encargarán todo el trabajo. Si es realmente bueno, conseguirá librarse de él.

LEY DE SHAND

Cuanto más eficientemente se elabore un proyecto, más posibilidades hay de que se quede en proyecto.

LEY DE LA BUSQUEDA AVANZADA

El primer sitio donde se debería buscar algo es el último donde se esperaría encontrarlo.

LEY DE BOOB

Las cosas siempre se encuentran en el último sitio en el que se mira.

LEMA DE GROSSMAN

Cualquier cosa que vale la pena hacer hoy, también valía la pena hacerla ayer.

SERMÓN DE HAMPTON

El problema de hacer algo bien la primera vez es que nadie se da cuenta de lo difícil que es.

OBSERVACIÓN DE OIEN

La forma más rápida de encontrar algo es empezar a buscar otra cosa.

LEY DE MARYAN

Siempre se encuentra lo que no se busca.

PRIMERA LEY DE MCGEE

Es increíble lo que se tarda en terminar algo en lo que no se está trabajando.

LEY DE OESER

La persona que se encuentra en el puesto más elevado de una organización tiende a pasarse el tiempo en reuniones de comités o firmando cartas.

LEY DE PINTO

Si le hace a alguien un favor, le tendrá que hacer muchos más.

LEYES DE LA INDECISIÓN

1. La indecisión acorta la tarea y traslada a otra persona (el jefe que puso la fecha límite) la responsabilidad de que se concluya.

2. Reduce la ansiedad, ya que disminuye la calidad esperada del proyecto por tener que hacerlo en tan poco tiempo.

3. Se gana prestigio ante los demás, y ante uno mismo, ya que se supone que la importancia del trabajo justifica la tensión nerviosa.

4. Generalmente, también se puede conseguir evitar las interrupciones (por ejemplo, que le asignen nuevas tareas) para que el trabajador, evidentemente agobiado, se pueda concentrar en lo que está haciendo.

5. La indecisión evita el aburrimiento. Nunca se tiene la sensación de que no hay nada importante que hacer.

6. Se puede eliminar la tarea en caso de que deje de hacer falta antes de que esté concluida.

SEIS LEYES DE MURPHYOLOGÍA DE OFICINA

1. Las cartas importantes que no tienen faltas, engendrarán varias cuando estén en el correo.

2. Las máquinas de la oficina, que funcionan perfectamente en las horas normales de trabajo, se descompondrán en cuanto vaya de tapadillo por la noche y las utilice para asuntos personales.

3. Las máquinas que se hayan roto, funcionarán perfectamente en cuanto aparezca el técnico a repararlas.

4. Los sobres y sellos que no se pegan cuando se chupan, se quedan adheridos a cualquier cosa cuando menos se desea.

5. Los papeles vitales demostrarán su vitalidad moviéndose espontáneamente desde el sitio en el que usted los dejó hasta donde no se puedan encontrar.

6. La última persona que se marchó o despidieron de la empresa será la que tenga la culpa de que todo vaya mal… hasta que despidan a otra.

LEY DE JEROME SOBRE LAS CARTAS DE NEGOCIOS

Si hay dos maneras de escribir el nombre de una persona, siempre escogerá la que no es.

PRINCIPIO DE TILLIS SOBRE LA ORGANIZACIÓN

Si lo archiva, sabrá dónde está pero nunca le hará falta.

Si no lo archiva, lo necesitará pero nunca sabrá dónde se encuentra.

TABLA DE EXCUSAS ÚTILES PARA LA OFICINA

1. Siempre se ha hecho así.

2. No sabía que lo necesitara con urgencia.

3. Nadie me dijo que lo hiciera.

4. Estaba esperando su permiso.

5. ¿Cómo iba a saber que esto era diferente?
6. Éste es su trabajo, no el mío.
7. Espere hasta que vuelva el jefe y pregúntele.
8. No hemos cometido muchos errores.
9. No creía que fuera tan importante.
10. Estoy tan ocupado que no puedo dedicarle ni un minuto.
11. Creía que te lo había dicho.
12. No me contrataron para hacer esto.

LEY DE SANDILAND

El tiempo libre del que puede disponer de una forma imprevista, lo malgastará inevitablemente.

LEYES DE ROSA SOBRE LA OFICINA

1. Cuando llama un cliente pidiendo una cita nunca tiene la agenda a mano.

2. El teléfono nunca suena hasta que se ha marcado un número por la otra línea.

REGLA DE ROGER SOBRE LA CARTA DE NEGOCIOS

Nunca plantee dos preguntas en una carta de negocios. La respuesta se referirá a la que menos le interese de las dos y ni mencionará la otra.

MAXIMA DE LA OFICINA

El teléfono no suena nunca cuando no tiene nada que hacer.

PRINCIPIO DEL BUZÓN DE VOZ

Los dioses ponen en espera a aquéllos a quienes desean destruir.

LEY DE GILLETTE SOBRE LA DINÁMICA DEL TELÉFONO

La llamada que lleva esperando todo el día se produce justo en el momento en que sale de la oficina.

PRINCIPIO DE INCERTIDUMBRE DE HEISENBERG

La localización de todos los objetos no se puede conocer de forma simultánea.

Corolario:

Si encuentra un objeto que estaba perdido, desaparecerá otro.

LEYES COMPLEMENTARIAS DE RICHARD SOBRE LA PROPIEDAD

1. Si conserva algo el tiempo suficiente, puede tirarlo.

2. Si tira cualquier cosa, la necesitará en cuanto no pueda recuperarla.

REFUTACIÓN DE BLOCH A LA LEY DE BOOB

Siempre encontrará lo que había perdido en el primer sitio en el que miró. Pero la primera vez que miró allí, no lo vio.

LEY DE LA CONFUSIÓN APLICADA

Después de añadir al programa dos semanas para los retrasos inesperados, deberá añadir otras dos para los retrasos inesperados inesperados.

LEY DE JOHNSON

El número de enfermedades sin importancia entre los empleados es inversamente proporcional a la salud de la empresa.

PRIMERA LEY DE PARKINSON

Cualquier trabajo se expande hasta agotar el tiempo destinado a que se haga. El incremento de la importancia de lo que hay que hacer es directamente proporcional a lo que se tarda en hacerlo.

LEY DE CONNOR

Si hay un documento confidencial, alguien se lo dejará en la fotocopiadora.

LEY DE RINGWALD SOBRE LA GEOMETRÍA DE LA OFICINA

Toda superficie horizontal desaparece bajo una pila de objetos varios.

LEY DE LA FALTA DE FIABILIDAD

Errar es humano pero, para enredar las cosas de verdad, hace falta un ordenador.

LEY DE GREER

Un programa informático hace lo que usted le ordena que haga, no lo que quiere usted que haga.

AXIOMA INFORMÁTICO DE BEISER

Cuando archive algo en la memoria, acuérdese de dónde lo guardó.

DILEMA DE DEVRIES

Si pulsa al mismo tiempo dos teclas del ordenador, la que sale en la pantalla es la otra.

EXTENSION DE EINSTEIN A LA LEY DE MURPHY

Un proyecto de trabajo se expande hasta absorber todo el tiempo disponible.

Corolario:

No importa lo grande que sea el espacio. Si hay dos proyectos que deben hacerse a la vez, los dos requerirán la misma zona de trabajo.

LEY DE SCOTT SOBRE LOS NEGOCIOS

No vaya nunca por el pasillo de su empresa sin llevar un papel en la mano.

REGLAS DE GILB SOBRE LA NO FIABILIDAD

1. Los ordenadores no son fiables, pero los seres humanos lo son menos aún.

2. Cualquier sistema que dependa de la fiabilidad humana no es fiable.

3. La variedad de los errores indetectables es infinita, en contraste con los errores detectables que son, por definición, limitados.

4. Las inversiones en fiabilidad aumentarán hasta que superen el coste probable de los errores o hasta que alguien insista en que el trabajo se haga bien.

LEY DE RECTOR SOBRE EL CORREO ELECTRÓNICO

Las faltas de ortografía no se ven hasta después de pulsar la tecla «Enviar».

DEFINICIONES DE MURPHY SOBRE SISTEMAS INFORMÁTICOS

Hardware: partes de un sistema informático a las que se puede dar un puntapié.

Software: parte de un sistema informático que no funciona.

Disco duro: parte de un sistema informático que se queda inmóvil en el peor momento.

Periféricos: piezas incompatibles con su sistema.

Impresora: parte de un sistema informático que se atasca en cuanto usted se da la vuelta.

Cable: la parte de un sistema informático que es demasiado corta.

Ratón: véase *maldecir*.

Copia de seguridad: operación que nunca se hace a tiempo.

Restaurar: procedimiento que funciona perfectamente hasta que se necesita.

Memoria: la parte de un sistema informático que es insuficiente.

Mensaje de error: petición para que usted dé su aprobación antes de que se destruyan sus propios datos.

Archivo: la parte de un sistema informático que no se puede encontrar.

Procesador: la parte de un sistema informático que se ha quedado demasiado antigua.

Manual: el elemento de su sistema informático que es incomprensible.

LEY DE BELINDA

La probabilidad de que un ordenador se estropee es directamente proporcional a la importancia del documento en el que usted trabaja.

REGLA DE ROBBINS

Una de las razones de que los ordenadores hagan más cantidad de trabajo que las personas es que nunca tienen que contestar el teléfono.

LEY DE CRAYNE

Todos los ordenadores esperan a la misma velocidad.

REGLA DE HOROWITZ

Un ordenador comete tantos errores en dos segundos como veinte hombres trabajando durante veinte años.

LEY DE LAS REPARACIONES

No lo puede arreglar si antes no se ha roto.

LEMA DE SULLIVAN

La inteligencia artificial no hace buena pareja con la estupidez natural.

PRIMERA REGLA DE LA INFERIORIDAD SUPERIOR

No permita que sus superiores se den cuenta de que usted es superior a ellos.

PRINCIPIO RELACIONADO CON LOS DISPOSITIVOS CON FUNCIONES MÚLTIPLES

Cuantas menos cosas se le pida que haga, mejor las hará.

Aplicado a los acuerdos contractuales:

Cuantas menos cláusulas tenga el acuerdo, mejor se cumplirán.

LEY DE WHISTLER

Nunca se sabe quién tiene razón, pero siempre se sabe quién manda.

LEY DE WEYLER

No hay nada imposible para quien no tiene que hacerlo él mismo.

POSTULADO DE HARRISON

Para cualquier acción, existe una crítica igual y opuesta.

LEY DE CONWAY

En cualquier organización siempre hay una persona que sabe qué es lo que se cuece. Hay que despedirla inmediatamente.

LEY DE STEWART SOBRE LA RETROACTIVIDAD

Es más fácil ser perdonado que nos den permiso para hacer algo.

AXIOMA DE VAIL

En cualquier empresa humana, el trabajo busca el nivel jerárquico inferior.

DILEMA DE LOS QUE TRABAJAN EN UN BUFETE

1. Por mucho que haga, nunca hará bastante.

2. Lo que no hace siempre es más importante que lo que hace.

LEY DE EVANS

Si consigue mantener la calma cuando todo el mundo pierde la cabeza, entonces es que no se entera de nada.

LEY DE WILBERT

Es más sencillo criticar que corregir.

OBSERVACIÓN DE LAUNEGAYER

Es más fácil hacer preguntas estúpidas que corregir errores estúpidos.

LEY DE BRINTNALL

Si le dan dos órdenes contradictorias, obedezca las dos.

AXIOMA ORNITOLÓGICO DE LANGSAM

Es difícil elevarse como las águilas cuando se trabaja con pavos.

LEY SOCIOECONOMICA

En cualquier sistema jerárquico, la proporción de salario recibida por una tarea dada es inversamente proporcional a lo desagradable y difícil que ésta sea.

LEY DE GRANDE

Haga siempre exactamente lo mismo que haría su jefe si supiera de lo que está hablando.

EL PRIMER ESCOLLO DE UN GENIO

Ningún jefe conservará a un empleado que siempre lo hace todo bien.

TEORIA DE LA SUPERVISION SELECTIVA

El único momento del día en que uno se apoya cómodamente en el respaldo de la silla y se relaja es cuando el jefe se da una vuelta por el despacho.

LEY DE STRANO

Cuando todo falle, intente lo que sugirió el jefe.

LEY DE CHAPMAN

No sea insustituible. Si lo pueden sustituir, podrá ascender.

LEY DE THAL

Para toda visión, siempre existe una revisión igual y opuesta.

REGLA DE FINAGLE

El trabajo en equipo es esencial. Siempre le permitirá echarle la culpa a otro.

VERDADES DE LA DIRECCIÓN DE EMPRESAS

1. Piense antes de actuar; ese dinero no es suyo.

2. La buena dirección es la expresión de una buena idea.

3. Ningún ejecutivo dedica algún esfuerzo a comprobar que se ha equivocado.

4. Si, para justificar una acción, necesita cálculos muy complicados, no la emprenda.

REGLA DE GOTTLIEB

El jefe que pretenda impresionar a su personal con conocimientos sobre detalles complicados es que ha perdido de vista el objetivo final.

LEY DE RUBENSTEIN SOBRE LA PUNTUALIDAD

Ser puntual significa solamente que los errores se cometen a su hora.

LEY DE BOGOVICH

El que duda, probablemente tiene razón.

LEY DE KUSHNER

Las probabilidades de que alguien haga algo son inversamente proporcionales al número de personas en el mismo puesto que también lo pueden hacer.

LEY DE HETCH

No hay mejor momento que el presente para posponer lo que no se quiere hacer.

LEY DE HARDIN

Nunca se puede hacer una cosa solamente.

AXIOMA DE DEHAY

Los trabajos sencillos siempre se dejan para después porque ya habrá tiempo de hacerlos.

Seis leyes de murphyología de oficina.

Ley de Rubenstein sobre la puntualidad.

4

Leyes sobre contratos y negociaciones

LEY DE KLINE SOBRE LOS CONTRATOS

El único documento que falta es el que contiene la información de la que dependen todos los demás.

LEY DE GRELB SOBRE LOS ERRORES

En cualquier documento, los errores tienden a aparecer justo en el punto opuesto a aquél por el que usted empieza a comprobar si existen errores.

TERCERA LEY DE FINAGLE

En cualquier documento, la cláusula que evidentemente es correcta, sin ninguna necesidad de comprobación, es la errónea.

Corolarios:

Si le pide ayuda a alguien, no sabrá ver el error. Cualquiera que le eche un vistazo sin que usted se lo pida, lo verá inmediatamente.

REGLA DE GREEN

Lo que da la letra grande, lo quita la letra pequeña.

Corolarios:

1. Si está en negrita, lo puede pasar por alto.

2. Cuanto más pequeña sea la letra, con más atención tiene que leer la cláusula.

REGLA DE ROONEY

Si viene muy bien impreso, es que son malas noticias.

CUARTA LEY DE FINAGLE

Si un trabajo se ha atascado, todo lo que haga para arreglarlo sólo conseguirá empeorarlo.

PRIMERA LEY DE LA REDACCIÓN DE CONTRATOS

Nunca escriba lo que pueda recortar y pegar.

LEY DE MORRIS SOBRE LA CONVENIENCIA

Cuanto más fácil sea llegar a un acuerdo, más difícil será de cambiar.

LEY DE EDDIE SOBRE LAS NEGOCIACIONES

Nunca negocie antes de las diez de la mañana ni después de las cuatro de la tarde. Antes de las diez, parecerá que está angustiado y, después de las cuatro, pensarán que está desesperado.

LEYES UNIVERSALES PARA INGENIEROS INGENUOS (ADAPTADAS PARA ABOGADOS)

1. En cualquier documento, si se tiene que colar un error, se colará.

2. Cualquier error de cualquier documento será el que más daños produzca.

3. La mejor previsión de contingencias futuras ni siquiera se aproximará a las que surgen en el mundo real.

4. El elemento más importante de todo contrato es el que tiene más posibilidades de que lo pasemos por alto.

5. Si sólo hay una empresa que proporcione un servicio determinado, el precio será elevadísimo.

6. Todas las promesas sobre plazos de entrega deben multiplicarse por un factor igual a 2,0.

7. Los cambios importantes en un contrato siempre se solicitarán cuando las negociaciones están a punto de terminar.

8. Si hay más de una persona a la que se pueda echar la culpa de un error, la culpa no será de nadie.

LEY DE KIM SOBRE LOS CONTRATOS

Después de pasar una hora rectificando una frase, alguien propondrá eliminar el párrafo.

LEY DE HOLDEN

Siempre se entenderá que muchos cambios pequeños e insignificantes constituyen un cambio grande e inaceptable.

REGLA DE FOGEL SOBRE EL CONTROL DE LA VERSION

Si existen varias versiones de un documento, se presentará el penúltimo borrador.

Corolario:

En el borrador presentado habrá notas de este calibre: «¿Cómo vamos a tener la cara de defender esto?».

LEY DE CUNNINGHAM

La parte que afirmó que los cambios propuestos eran inaceptables será la última que revise el documento.

AFORISMO DE MOORE SOBRE LOS DOCUMENTOS

En cualquier documento, el error más garrafal pasará desapercibido.

PRINCIPIO DE CULBERT SOBRE LOS CONTRATOS

La omisión fatal pasará desapercibida hasta que hayan firmado todas las partes.

LEY DE LOOMIS SOBRE EL DIVORCIO

No se puede alegar deseo de venganza para conseguir la custodia.

PRIMERA LEY DE LA REVISIÓN DE CONTRATOS

La información que precisa cambios se le transmitirá a quien redacta el contrato después —y solamente después— de que haya terminado de

mecanografiarlo (también denominada «Ley ¡Nos lo acaban de decir!»).

Corolario:

En casos sencillos, en los que aparece una verdad evidente frente a un error evidente, lo más indicado es inclinarse por el error para facilitar la posterior revisión.

SEGUNDA LEY DE LA REVISION DE CONTRATOS

Cuanto más inofensiva parezca la modificación, más influencia tendrá y más forzará a una nueva redacción del contrato.

REGLA DE POLLARD SOBRE LA NEGOCIACIÓN

La expresión perfecta para llegar a un compromiso se le ocurrirá cuando se haya generado tanta animosidad entre las partes que sea imposible llegar a él.

LEY DE REICH SOBRE LOS CONTRATOS

Todo lo que se pueda cambiar se cambiará hasta que no quede tiempo para cambiar nada.

COMENTARIO DE MILLER

Este contrato es tan parcial que estoy pasmado de verlo escrito en las dos caras de un papel.

LEY DE GOLDWYN SOBRE LA LEY

Un contrato verbal no merece ni el papel para escribirlo.

LEY DE GUALTIERI SOBRE LA INERCIA

Donde hay un «Bueno», hay un «¡De ninguna manera!».

LEY DE SANDERSON

Donde hay un testamento, hay un abogado.

REGLA DE MADISON SOBRE EL DIVORCIO

Cuanto más breve haya sido el noviazgo, más conflictivo será el divorcio.

LEYES DE LAS NEGOCIACIONES DE CONTRATOS

1. Toda oferta inaceptable se corresponde con una demanda irracional igual y opuesta.

2. Cualquier concesión conseguida está compensada por otra concesión cedida.

PRIMERA LEY DE LA NEGOCIACIÓN

Se considera que una negociación ha tenido éxito cuando todas las partes se van con la sensación de que les han jodido y estafado.

PRIMERA LEY DE SCOTT

Lo que va mal, por lo general, tiene aspecto de funcionar bien.

SEGUNDA LEY DE SCOTT

Cuando se ha detectado y corregido un error, se suele descubrir que no era un error.

Corolario:

Después de la corrección, será imposible devolver al documento su forma original.

REGLA DE HELGA

Diga que no y, luego, negocie.

Regla de Madison sobre el divorcio.

5

MuRPHYOLOGÍA de los tribunales

REGLA DE NELSON SOBRE JURISPRUDENCIA

En un procedimiento de confrontación cualquiera, nadie tiene que defender la verdad.

SEGUNDO POSTULADO DE THUMB

Una falsedad práctica y fácil de entender es más útil que una verdad compleja e incomprensible.

LEMA DE BEAUMARCHAIS

No hace falta entender las cosas para discutir sobre ellas.

MÁXIMA DE WEBER

Un simple hecho puede echar por tierra un buen argumento.

NAVAJA DE HANLON

No le atribuya nunca a la malicia lo que puede explicar la estupidez.

POSTULADO DE SPENCER

Un jurado es un grupo de doce personas medianamente ignorantes.

PRIMERA REGLA DE LA ACTUACIÓN (Y DE LA LEY)

Pase lo que pase, aparente que fue intencionado.

LEY DE HERTZBERG PARA CAMINAR SOBRE EL ALA

Nunca se suelte de donde esté agarrado hasta que no se haya agarrado a otra cosa.

Corolario legal:

Nunca abandone una línea de investigación hasta que no encuentre otra mucho más provechosa.

REGLA DE LA SALA DE JUSTICIA

La gente se cree cualquier cosa siempre y cuando se la digan en un susurro.

TWAIN SOBRE LOS HECHOS

Primero reúna los hechos y luego distorsiónelos tanto como desee.

PRIMERA REGLA DEL INTERROGATORIO SEVERO

Nunca haga una pregunta si no sabe la respuesta.

AXIOMA DE SYRUS

No todas las preguntas merecen una respuesta.

MÁXIMA DE VOLTAIRE

Una frase ocurrente no demuestra nada.

SOLUCIÓN DE HALGREN PARA LA SALA DE JUSTICIA

Cuando tenga problemas, ofúsquese.

FÓRMULA DE GLYME PARA TENER ÉXITO EN LA SALA DE JUSTICIA

El secreto del éxito es la sinceridad. En cuanto pueda fingirla, lo habrá conseguido.

LEY DE GILBERT SOBRE EL INTERROGATORIO SEVERO

Una frase estúpida puede estropear una hora de interrogatorio.

PRINCIPIO DE POWERS

Si la ley está de su parte, apóyese en la ley. Si los hechos están de su parte, apóyese en los hechos. Si ni los hechos ni la ley están de su parte, apóyese en la mesa.

REGLA DE GROSS PARA ABOGADOS

Si los hechos están en su contra, recurra a la ley; si la ley está en su contra, recurra a los hechos; si los hechos y la ley están en su contra, consiga un buen anticipo sobre sus honorarios.

LEY DE MORTON

Cuando llegue el momento del alegato oral, perderá la voz.

POSTULADO DE PEARS

Un abogado que comienza una frase diciendo «Francamente» está a punto de

a) soltar una mentira; o b) acusarle de mentir.

SOLUCIÓN DE SALOMÓN

Ofrezca siempre dos opciones a su adversario. Una de ellas, mucho peor de la que usted intenta conseguir.

PRINCIPIO DE POTTER SOBRE EL APARCAMIENTO

La persona a la que quitó de malas maneras la mejor plaza de aparcamiento será el juez de su primer caso del día.

Corolario:

El conductor al que insultó será el portavoz del jurado.

PEROGRULLADA DE DAVID SOBRE LA INOPORTUNIDAD

El juez a quien quiere pedir un favor quedó en una situación bastante desairada justo en el caso anterior al suyo.

LEY DE FISCHER

La juez de su caso más importante será la misma chica con la que echó un polvo una noche y a la que después no llamó nunca.

LEY DE BLOOMFIELD

Las decisiones judiciales más trascendentales las redactará el escribano más novato.

TEOREMA DE TEMPLETON

Incluso el más sólido de los argumentos lo puede anular un jurado hostil.

Corolario:

Cuando el jurado esté a favor de su defendido, el juez no le prestará atención.

LEY DE BLOOM

Los chistes que cuenta el juez siempre son muy graciosos.

LEYES DE GROSS PARA LA SALA DE JUSTICIA

1. Si está antes de la hora de su comparecencia ante el tribunal, el juez llegará tarde; si llega tarde, el juez habrá llegado puntual.

2. Incluso si su caso es el primero de una larga lista de pleitos, será el último que se vea, a menos que llegue usted tarde.

CODICILO DE COURTNEY SOBRE EL PALACIO DE JUSTICIA

El grado de atención que le presta el jurado es inversamente proporcional a la importancia de la prueba.

FROST SOBRE LOS TRIBUNALES

Jurado: personas que deciden qué cliente tiene el mejor abogado.

LEY DE LA SELECCIÓN DEL JURADO

Las lecciones aprendidas en anteriores selecciones del jurado son inútiles para las selecciones del futuro.

Corolarios:

1. El único miembro del jurado que a usted no le gusta es un acaudalado profesional.

2. El elevado coeficiente intelectual de un miembro del jurado nunca es un tanto a favor de su cliente.

LEY DE LA SALA DE JUSTICIA

No se dará cuenta de que lleva la bragueta abierta hasta que esté delante del jurado.

LEY DE LA MENTIRA

No importa la frecuencia con que se demuestre que una mentira es falsa. Siempre habrá cierto porcentaje de personas que se la creerá.

Corolario:

Ese porcentaje estará representado en el jurado.

SABRÁ QUE ESTÁ EN UN MOMENTO DIFÍCIL CUANDO

a) El juez empiece una frase con las palabras: «¿De verdad espera que nos creamos…?».

b) El jurado aplaude el alegato de su adversario.

c) El relator del tribunal le dice que cierre el pico.

d) El juez y su adversario se dirigen uno a otro utilizando sus apodos de la infancia.

TÉCNICAS DE PRUEBA

1. Referencia a autoridades inexistentes.

2. Reducción *ad nauseam*.

3. Por designación.
4. Método del menor asombro.
5. Por movimiento ondulatorio de la mano.
6. Por intimidación.
7. Método de dejarlo para cuando el juicio esté más avanzado.
8. Por reducción a una secuencia de términos inconexos.
9. Método de los despropósitos convergentes.

REGLA DE BLACKBURN SOBRE LAS SITUACIONES EMBARAZOSAS

Los errores de su adversario siempre son extraoficiales. En cambio, usted los comete delante del jurado.

PRINCIPIO DE TERRY SOBRE LOS JUICIOS

Los testigos de su adversario son siempre más creíbles que los suyos.

LEY DEL JUEZ FANIN

La responsabilidad sigue a los daños.

LEYES DE MENDELSON

1. Ningún caso se resuelve hasta que se lo han cobrado por completo.
2. No existe nada parecido a «nuestro» abogado.

PRINCIPIO DE PROXIMIDAD

Las relaciones con sus adversarios suelen ser mucho más cordiales que con sus colegas.

LEY DE LA DERROTA

Su peor derrota será ante un abogado que aprendió Derecho por correspondencia.

LEY DE SAX

Si tiene dos maletines, se llevará al tribunal el que no es.

DILEMA DE LA DECLARACIÓN

La información más importante no aparece en la declaración.

POSTULADO DE PRATT

Cuanto más se esfuerce preparando el juicio, más probabilidades hay de que se llegue a un acuerdo privado en el último minuto.

LEY DE STEVEN SOBRE LA LEY DE DAÑOS A LA PERSONA

Si no sale en una radiografía, es que no existe.

Corolarios:

1. Un hueso roto que se suelda en seis semanas es mucho mejor que una lesión inoperable y permanente en el cuello.

2. Los demandantes siempre olvidan su queja más importante en la declaración.

REGLA DE LA PERVERSIDAD EN LA SALA DE JUSTICIA

Las demostraciones mecánicas que funcionaron perfectamente bien cuando preparaba el juicio, fallarán durante él.

PRINCIPIO DE GROSS SOBRE LA PREPARACIÓN DEL JUICIO

Cuanto más concienzudamente prepare un juicio, más probabilidades hay de que se produzca un aplazamiento.

PRINCIPIOS DE MENDELSON SOBRE EL JUICIO

1. Si tiene que preparar dos juicios y se centra en uno, el otro es el que sale primero.

2. Su testigo más importante no podrá comparecer en el juicio.

Corolario:
Si comparece, cambiará su testimonio en el último momento.

VERDADES SOBRE LAS DEMOSTRACIONES EN LA SALA DE JUSTICIA

1. Los modelos realistas no lo son.
2. Las ilustraciones médicas, tampoco.
3. Las demostraciones a prueba de fallos, fallan.

LEY DE LA DESIGUALDAD DE DERECHOS

Cuanto más horrendo sea el crimen, más gastará el Estado en la defensa.
Corolario:
Un cliente acusado por error de robar en una tienda, no tendrá ninguna defensa.

LEY DE DIAMANTE DE LOS JUICIOS NULOS

Solamente se declararán nulos aquellos juicios en los que usted iba ganando.

REGLA DE ROTHMAN SOBRE LAS PRUEBAS

La admisibilidad de las pruebas es inversamente proporcional a su importancia.

PRINCIPIO DE STORRY SOBRE LA ACUSACIÓN PENAL

El grado de culpabilidad es inversamente proporcional a la vehemencia del desmentido.

PRIMERA LEY DE MURPHY PARA ABOGADOS DEFENSORES

Si un cliente le pregunta tres veces si cree en su inocencia, es que es culpable.

LEY DE C. I. MORSE

Existe un 50 por ciento de probabilidades de que el que encontró el cadáver sea el autor del hecho.

DEFINICIÓN DE BIERCE

Acusar: afirmar que otro es culpable o indigno; frecuentemente es una forma de justificarnos a nosotros mismos por haber sido injustos con él.

PRINCIPIO PERDIDO DE ESQUILO

El error no debe vencer por detalles técnicos.

COMENTARIO DE VOLTAIRE

Es mucho más prudente absolver a dos personas, aunque sean culpables, que condenar a una virtuosa e inocente.

SEGUNDA LEY DE MURPHY PARA ABOGADOS DEFENSORES

El miembro del jurado que usted se esforzó tanto para conservar será el único con antecedentes penales.

LEYES DE HEADLEY PARA ABOGADOS DE OFICIO

1. Cuanto mejor sea la componenda que se le ofrece a su cliente, que es culpable, más convencido estará de su inocencia.

2. El cliente inocente lleva los tatuajes más espantosos.

3. La única vez que consigue un jurado racialmente equilibrado:

a) Son todos republicanos;

b) El caso se resuelve de forma privada;

c) Su cliente lleva una esvástica tatuada en la frente.

4. Cuando tenga la oportunidad de explicar al jurado que su cliente adora a su perro, resultará que el perro es un dogo argentino.

Corolario:

Usted no se enterará de que es un dogo argentino hasta que el juez pregunte de qué raza es «Chispi».

5. Cuanto más insignificante sea el delito, más odioso será el cliente.

6. A los acusados simpáticos siempre les caen las condenas más largas.

LAMENTO DEL ABOGADO

La agonía de la derrota dura más que el momento emocionado de la victoria.

LEY DE LA EXAGERACIÓN

En los tribunales, la ley de Murphy tiene de rango superior a las leyes estatales, autonómicas y locales.

LEYES DE MURPHY PARA FISCALES

1. Su prueba más convincente será rechazada.

2. Por muy evidente que sea la prueba, la defensa siempre encontrará un experto que la pueda refutar.

Corolario:

Siempre habrá un miembro del jurado que creerá al experto.

3. Si la investigación de la policía se hizo de forma legal, su prueba estará en peligro.

4. Su prueba más sólida será sobre temas que no están en litigio.

Codicilo de Courtney sobre el palacio de Justicia.

Leyes para clientes

LEY DE MURPHY PARA CLIENTES

Vaya lo que vaya mal, siempre hay alguien deseando presentar una demanda.

REGLAS DE GOLDENSTERN

1. Contrate siempre a un abogado rico.

2. Nunca le compre nada a un comerciante rico.

LEY DE BERSANI

Si un abogado le dice: «Cobro mucho», créale.

LEY DE GIBB

El infinito es un abogado esperando a otro.

LEY DE WILLIS SOBRE EL ÉXITO

Ningún abogado famoso se pone nunca al teléfono.

PRINCIPIO FUNDAMENTAL

La calidad del abogado es más importante que la del caso.

REGLA DE RODRÍGUEZ

En el campo de la ley, no hay nada tan cínico como esperar buena fe por parte de los fiscales.

RECORDATORIO DE J. T.

Es poco frecuente que el interés de su abogado sea real.

REGLA DE MCKEVITT

Las citaciones del jurado llegan justo la semana en que no tiene ninguna excusa para librarse de ellas.

LEY MILLER SOBRE LOS SEGUROS

Los seguros lo cubren todo excepto lo que pasa.

REGLA DE BRALEK PARA EL EXITO

Confíe sólo en aquellos que perderían tanto como usted si las cosas fueran mal.

LEY DE VAN HERPEN

La solución de un problema consiste en encontrar a alguien que lo resuelva.

FALLO DEL TRIBUNAL SUPREMO

Al defendido se le garantiza un juicio justo, no un juicio perfecto.

LEY DE RUCKERT SOBRE LA HIPOCONDRIA

No hay nada tan pequeño que no pueda adquirir grandes proporciones.

FOX SOBRE LA PROBLEMÁTICA

Cuando un problema desaparece, la gente que se esforzaba por resolverlo no lo hace.

LEY DE SMITH

Ningún problema real tiene solución.

LEY DE DRAZEN SOBRE LA RESTITUCIÓN

El tiempo necesario para rectificar una situación es inversamente proporcional al tiempo que se tardó en crearla.

LEY DE BIG AL

A casi todos los problemas se les puede aplicar con éxito una buena solución.

LEY DE HOARE SOBRE LOS GRANDES PROBLEMAS

En el interior de cada problema grande hay un problema pequeño que pugna por salir.

LEY RECÍPROCA DE SCHAINKER A LA LEY DE HOARE SOBRE LOS GRANDES PROBLEMAS

En el interior de cada problema pequeño, hay un problema grande que pugna por salir.

LEY DE MALEK

Cualquier idea simple se puede expresar de la forma más compleja que exista.

REGLA DE MASON SOBRE LOS CONTRATOS

Asegúrese de que es su abogado el que redacta el primer borrador.

Corolario:

Nunca firme un contrato redactado por el abogado de la otra parte.

LEY DE JONES

El hombre que sonríe cuando las cosas van mal es que ya ha encontrado a alguien a quien echarle la culpa.

LEY DE JACOB

Errar es humano. Echarle la culpa a otro es más humano todavía.

PRINCIPIO DE LUPOSCHAINSKI DE «DATE PRISA Y ESPERA»

Si llega pronto, le anularán la cita.
Si va como las balas para llegar a tiempo, tendrá que esperar.
Si llega tarde, será demasiado tarde.

LEY DEL CONTRATIEMPO AMOROSO

Nunca confíes en un abogado que te diga que acaba de reconciliar a toda prisa a una pareja.

LEY DE GROSS PARA LOS CLIENTES

Cuantas más veces cambia de abogados un cliente, peor es el caso.

LEY FUNDAMENTAL DE MCDOWELL PARA LA CONSERVACIÓN

Nunca permita que su abogado se entere de cuánto dinero tiene.

Ley de Bersani.

7 Legislación y gobierno

REGLA DE RODHAM

Que los abogados hagan las leyes es lo mismo que si los médicos hacen las enfermedades.

LEY DE SWIFT

La leyes son como las telarañas: las moscas pequeñas se quedan pegadas pero las avispas y los avispones las rompen.

LEY DE MONTESQUIEU

Las leyes deberían estar redactadas de forma que significaran lo mismo para todo el mundo.

AFORISMO DE DEFOE

La palabra «ley» no es más que un sinónimo grosero de «poder».

POSTULADO DE A. C. POWELL

El respeto de un hombre por la ley y el orden es directamente proporcional a su salario.

LEY DE POLIS

Una ley de más de cincuenta palabras contiene, al menos, una trampa.

METALEY DE COOPER

La proliferación de leyes nuevas produce una proliferación de trampas.

PRINCIPIOS DE OAK SOBRE LA LEGISLACIÓN

1. La ley se expande de forma directamente proporcional a los recursos disponibles para reforzarla.

2. Hay más probabilidades de que una mala ley sea modificada que derogada.

3. La legislación social no puede abolir las leyes físicas.

PRIMERA LEY DE MARSHALL SOBRE LA LEGISLATURA

Nunca permita que los hechos obstaculicen una mala decisión tomada cuidadosamente.

REGLA DE MIRAGLIA SOBRE LA LEY

Nunca haga un cambio político importante basándose en un voto cautivo.

HOMILÍA DE HELLMAN

No tenemos que estar de acuerdo con la gente para defenderla de la injusticia.

REGLA DE FULLER SOBRE LA LEY

Cuantas más leyes, más delincuentes.

LEY DE LA ACCIÓN LEGISLATIVA

El tiempo necesario para que se apruebe una ley es inversamente proporcional al número de grupos de presión que la apoyan.

PRINCIPIO OCULTO DE LA LEY

Todo lo que no está expresamente prohibido es que está permitido.

REGLA DE ANDREW YOUNG

Nada es ilegal si cien hombres de negocios deciden hacerlo.

AXIOMA ANÓNIMO

En una tonelada de leyes no hay ni un gramo de amor.

LEY DE BERGEN

No hay nada peor que una ley estúpida.

REGLA DE SPRECHT SOBRE LA LEY

En cualquier circunstancia, en cualquier lugar, haga lo que haga, existe algún decreto con el que le pueden empapelar.

LEY DE MCCANDLISH SOBRE LA BUROCRACIA INJUSTA

Cualquier sistema de justicia en el que la ignorancia de la ley no sea un eximente pero en el que hay demasiadas leyes para que cualquier persona las sepa y las recuerde es, por definición, injusto.

LEY DE MURPHY SOBRE EL GOBIERNO

Si algo puede ir mal, lo hará por triplicado.

PRINCIPIO DE LA SALCHICHA DE BISMARCK

Hay personas a quienes les gustan las salchichas y respetan las leyes debido a que no han visto cómo se elabora ninguna de las dos cosas.

POSTULADO DE JACQUIN SOBRE EL GOBIERNO DEMOCRÁTICO

Ni la vida del ciudadano, ni su libertad ni sus propiedades se encuentran a salvo mientras esté reunido el Congreso.

OBSERVACIÓN DE MARTIN LUTHER KING, JR.

Una sola injusticia, se cometa donde se cometa, supone una amenaza para la Justicia.

TERCERA LEY DE JUÁREZ

Pedir justicia a menudo es solicitar que se cometa una injusticia en nuestro favor.

QUINTA REGLA DE LA POLÍTICA

Cuando un político tiene una idea, suele ser mala.

LEY DE WILKIE

Un buen lema político puede paralizar el análisis durante cincuenta años.

OBSERVACION DE GOETHE

Las leyes son hereditarias, lo mismo que las enfermedades.

PRINCIPIOS POLÍTICOS DE TODD

1. Le digan lo que le digan, no es toda la verdad.
2. Hablen de lo que hablen, hablan de dinero.

PRINCIPIO DE WATERGATE

Siempre que se informa de la corrupción del Gobierno, se hace en tiempo pasado.

REGLA DE FRANCE SOBRE LA ESTUPIDEZ

Aunque un millón de personas se crea un disparate, sigue siendo un disparate.

OBSERVACIÓN DE SANTAYANA

El fanatismo consiste en redoblar los esfuerzos cuando se ha perdido el objetivo.

PRINCIPIO POLÍTICO DE DUCK

Toda campaña de reforma se prolonga solamente hasta que los poderes se han reagrupado.

PRINCIPIO DIRECTOR DE GROVE

El objetivo de las leyes no es guiar a la gente con una visión clarividente. Pero debería proteger a la amplia mayoría miope.

LEMA DE SPANDER

Lo grande de la democracia es que proporciona a cada votante la oportunidad de cometer una estupidez.

PRINCIPIO POLÍTICO DE HORACIO

Si votar pudiera cambiar algo, ya habría una ley que lo prohibiera.

REGLA DE GOOD PARA TRATAR CON BUROCRACIAS

Cuando las medidas de un departamento del Gobierno no se ajusten a su problema, cambie de problema.

LEY DE KATZ

Los hombres y las naciones actúan racionalmente cuando ya han agotado todas las demás posibilidades.

REGLA DE ORO DE LAS ARTES Y LAS CIENCIAS

Quien tiene el oro impone las reglas.

LAS TRES FRASES MENOS CREIBLES

1. «El cheque ya está enviado».
2. «Claro que te respetaré por la mañana».
3. «Soy del Gobierno y estoy aquí para ayudarle».

LEY DE MAIN

A toda acción le corresponde un programa del Gobierno igual y opuesto.

LEY DE MILES

Su posición depende de dónde se siente.

EXTENSION DE FIBLEY A LA LEY DE MILES

El lugar donde se siente depende de a quién conozca.

LEY DE WALTON SOBRE LA POLITICA

Un tonto y su dinero salen en seguida elegidos.

LEY DE CAMERON

Un político honrado es aquel que, cuando se le compra, permanece leal a quien le ha comprado.

REGLAS DE BROWN SOBRE EL LIDERAZGO

1. Para tener éxito en política, con frecuencia es necesario saltarse los principios.

2. La mejor manera de tener éxito en política es encontrar una muchedumbre que vaya a algún lado y ponerse delante.

LEY DE PARKER SOBRE LAS AFIRMACIONES POLÍTICAS

La verdad de una proposición cualquiera no tiene ninguna relación con su credibilidad y viceversa.

AXIOMA DE AMERINGER

La política es el dulce arte de conseguir los votos de los pobres y los fondos para la campaña de los ricos prometiendo protegerles a unos de otros.

REGLA DE ADLER

Es más fácil luchar por nuestros principios que convivir con ellos.

REGLA DE BOOKER T. WASHINGTON

No se puede hundir a un hombre hundido sin estar a su lado.

AXIOMA DE ARMEY

No se puede seguir avanzando y permanecer igual.

PRIMER PRINCIPIO POLÍTICO DE LOVKA

No hay nada tan sincero como un político contando una trola.

OBSERVACION DE PEROT

Lo único que defiende la mayor parte de los políticos es la reelección.

LEY DE NOWLAN

La razón por la que los políticos y los ríos son tan retorcidos es porque siguen el camino más fácil.

LEY DE SHAFFER

La efectividad de un político es inversamente proporcional a la fidelidad a sus principios.

LEY DE HUNTER

Por muy inmoral que sea un político, él siempre se considerará honorable.

LEY DE WILSON SOBRE LA POLÍTICA

Si quiere hacerse enemigos, intente cambiar algo.

POSTULADO POLÍTICO DE TUPPER

Los que se sientan a caballo sobre la valla tienen pocas direcciones para elegir.

REGLAS POLÍTICAS DE POLLSTER

1. Cuando las encuestas estén a su favor, hágalas públicas ostentosamente.

2. Cuando las encuestas estén en su contra de forma abrumadora a) ridiculícelas restándoles importancia; o b) haga hincapié en lo mudable que es la opinión pública.

3. Cuando las encuestas sean ligeramente desfavorables, apele a la simpatía como luchador desamparado.

4. Cuando se acerque el momento de la convocatoria, sorpréndase de su propia fuerza.

COROLARIO POLÍTICO DE POULOS

Un buen slogan derrota a una buena solución.

LEYES DE ABOURZEK SOBRE LA POLITICA

1. No se preocupe por sus enemigos.

2. Son sus aliados los que le defenestrarán.

3. Cuanto más amplia sea la ley de expropiaciones, más corto será el debate.

4. Si quiere congraciarse con un político, atribúyale algo bueno que hayan hecho otros.

LEY DE GALBRAITH SOBRE LA POLÍTICA

Cualquiera que diga cuatro veces que no va a dimitir, lo hará.

REGLA DE NEWMAN

El crimen no paga… tanto como la política.

COMENTARIO DE KILPATRICK

Hemos renunciado a la estúpida idea de que los políticos deberían estar por encima de la política.

LEY DE L. B. J.

Si dos hombres están de acuerdo en una cosa, puede tener la seguridad de que solamente piensa uno de ellos.

LEY DE LAWRENCE

Un diplomático es una persona que le puede mandar a usted al infierno de forma tal que usted esperará con ansiedad el viaje.

FROST SOBRE LA DIPLOMACIA

Un diplomático es un hombre que siempre recuerda el cumpleaños de una mujer y nunca su edad.

LEY DE HEINE

Debemos perdonar a nuestros enemigos, pero no antes de que estén muertos.

LEY DE HOWE

Hay algunos consejos que son excesivamente buenos. Por ejemplo, el de amar a los enemigos.

LEY DE POTTER

Nunca se da crédito a un rumor hasta que no se ha desmentido de forma oficial.

COMENTARIO DE CALVIN COOLIDGE

No tiene que explicar algo que no ha dicho nunca.

LEY DE EVAN

Una vez se deja de lado la integridad, lo demás es fácil.

OBSERVACIÓN DE NAPOLEÓN

La granujería tiene límites. La estupidez, no.

REGLA DE THOMAS JEFFERSON

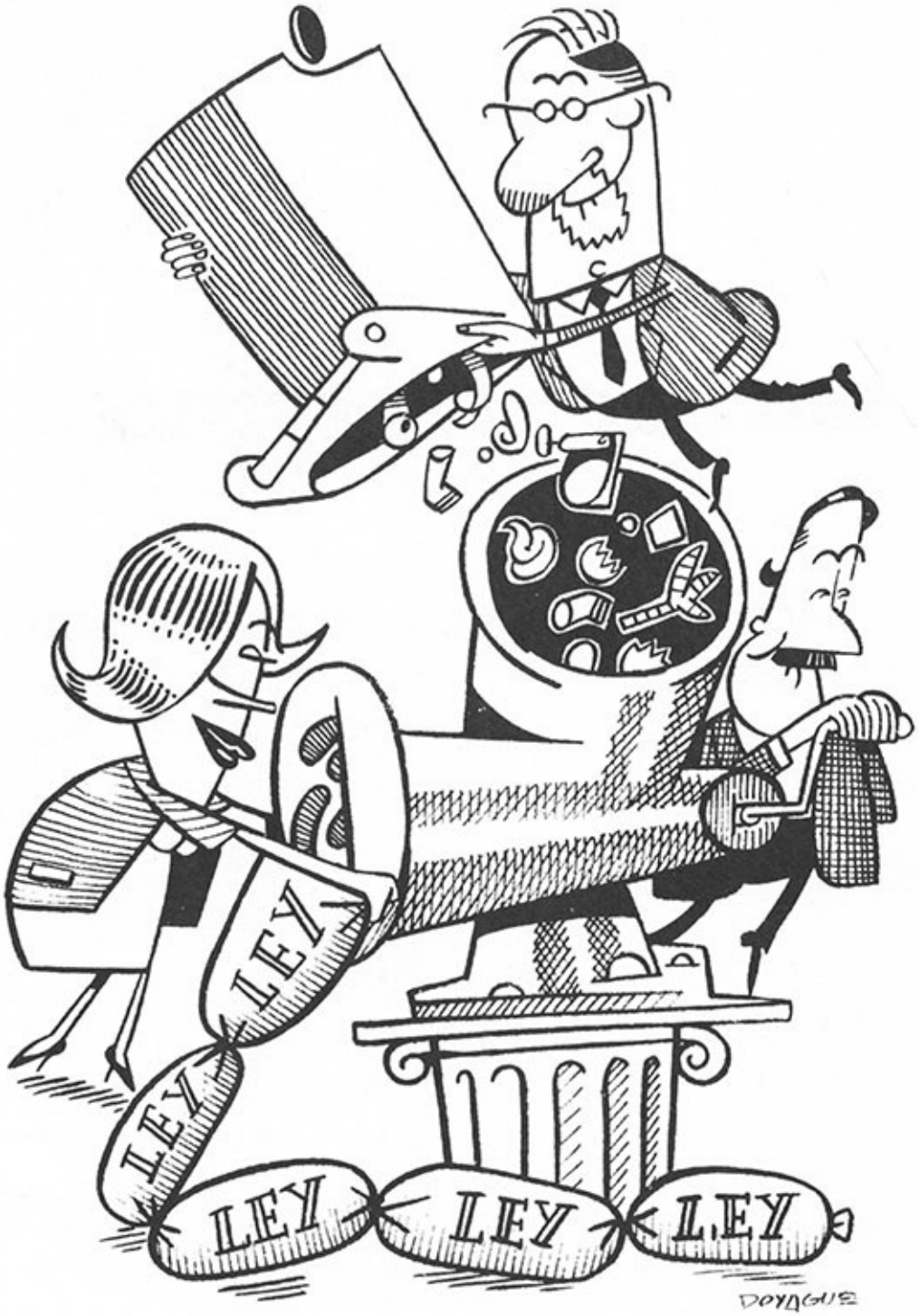
El retraso es preferible al error.

PRINCIPIO DE SYRUS SOBRE EL LIDERAZGO

Cualquiera puede llevar el timón cuando la mar está en calma.

LEY DE PODNO

Uno es intolerante sólo con lo que no le importa.



Principio de la salchicha de Bismarck.

8

Leyes de la Facultad de Derecho e investigacionología

REGLA DE FORDHAM SOBRE LA INVESTIGACIÓN

Cuanto mayor sea la biblioteca, más tiempo le llevará descubrir que no tienen lo que necesita.

LEY DE GORDON

Si una investigación no merece la pena, tampoco merece la pena hacerla bien.

LEY DE MURPHY SOBRE LA INVESTIGACIÓN

Las investigaciones que realice, sobre todo si son muchas, tenderán a reforzar la posición de su cliente.

LEY DE FELSON

Robar ideas a una persona es plagio. Robárselas a muchas es investigación.

LEY DE WILLIAMS Y HOLLAND

Si se reúnen suficientes datos, se puede demostrar cualquier cosa con ayuda de la estadística.

COMENTARIO DE DARROW SOBRE LA HISTORIA

La historia se repite. Ésa es una de las cosas malas que tiene.

PROPUESTA DE THOMPSON

Siempre se puede hacer una proposición que se ajuste a un hecho dado añadiendo suposiciones adicionales.

PRIMERA LEY DEL PROGRESO LEGAL

El avance de la jurisprudencia se puede medir por la velocidad a que se acumulan las excepciones a las reglas.

Corolarios:

1. Las excepciones siempre son más numerosas que las reglas.

2. Siempre hay excepciones de las excepciones.

3. Cuando se dominan las excepciones, ya nadie recuerda las reglas a las que se aplicaban.

SEXTA LEY DE HORWOOD

Si tiene los datos adecuados, tiene el problema equivocado.

LEY DE MAIER

Si los hechos no se ajustan a la teoría, tendrá que deshacerse de ellos.

REGLA FUNDAMENTAL DE LA HISTORIA

No es que la historia se repita. Es que los historiadores se copian unos a otros.

LEY DE SOUDER SOBRE LA CIENCIA

La repetición no determina la vigencia.

Excepción legal:

Los precedentes sí determinan la vigencia.

REGLAS DE PAVLU SOBRE LA ECONOMÍA EN LA INVESTIGACIÓN

1. Niegue la última verdad establecida en la lista.

2. Añada su verdad.

3. Envíe la lista a sus colegas.

COMENTARIO DE COLEMAN SOBRE SANTAYANA

Los que no aprenden del pasado están condenados a repetir el curso de historia.

LEY DE BATES SOBRE LA INVESTIGACIÓN LEGAL

La investigación es el proceso de entrar en los callejones para ver si tienen salida.

POSTULADO DE PERSIG

El número de hipótesis que pueden explicar un fenómeno dado es infinito.

LEY DEL SR. COOPER

Si no entiende un término específico en un texto legal, páselo por alto. El texto tendrá sentido sin él.

Corolario de Bogovich:

Si el texto no tiene sentido sin esa palabra, tampoco lo tendría con ella.

LEY DE LA REVISTA HARPER

No descubrirá que había un artículo interesante hasta que la haya tirado.

LEY DE DUGGAN SOBRE LA INVESTIGACIÓN LEGAL

No podrá determinar la fuente de la cita más valiosa.

Corolario:

Su adversario conocerá los datos completos de la cita… y el contexto que la hace inaplicable a su caso.

LEY DE DOLIN SOBRE LA INVESTIGACIÓN

La biblioteca tendrá todos los ejemplares atrasados de una revista excepto el número que usted precisa para su investigación.

LEY DE WEINER SOBRE LAS BIBLIOTECAS

Nunca hay respuestas, sólo referencias a otros textos.

AXIOMA DE HANSEN SOBRE LAS BIBLIOTECAS

La biblioteca más cercana no tiene el material que usted necesita.

REGLA DE MURPHY SOBRE EL TRABAJO DE FIN DE CURSO

El libro o la revista fundamental para terminar su trabajo de fin de curso será el único que no esté en la biblioteca.

Corolario:

Si no falta, le habrán arrancado las páginas más importantes.

NORMAS DE ROMINGER PARA ESTUDIANTES

1. Cuanto más general sea el título del curso, menos aprenderá en él.

2. Cuanto más específico sea, menos posibilidades tendrá de aplicarlo después.

LEY DE NATALIE

No lo comprenderá hasta después del examen.

LEY DE SEIT SOBRE LA EDUCACION SUPERIOR

La única asignatura que le queda para licenciarse no se impartirá durante su último cuatrimestre.

LEYES PARA LA PROGRAMACION DE CLASES

1. Si la asignatura que más le apetecía hacer tenía un número límite de *n* estudiantes, usted será el *n*+1 que solicitó matricularse.

2. Los horarios se elaboran con el único y exclusivo objeto de que los estudiantes pierdan el máximo tiempo posible entre clases.

Corolario:

Si, por casualidad, consigue tener dos clases seguidas, se impartirán en los dos edificios más distantes entre sí de todo el recinto universitario.

3. Si para hacer una asignatura que le apetece mucho necesita estudiar otra previamente, esta última sólo se ofrecerá durante el cuatrimestre siguiente a la deseada.

TAUTOLOGÍA DEL ESTUDIANTE

El profesor nunca falta el día del examen.

LEY DE PRESCHER PARA LOS EXAMENES

Si usted no sabe la respuesta, alguien le planteará la pregunta.

LEYES DEL TERROR APLICADO

1. Cuando repase sus apuntes antes de un examen, se dará cuenta de que lo más importante es ilegible.

2. Cuanto más haya estudiado para un examen, menos seguro estará de cuál es la respuesta que le piden.

3. El 80 por ciento del examen final está extraído de la clase a la que faltó y del libro que no ha leído.

4. La noche antes del parcial de Civil, el profesor de Ética le mandará que se lea doscientas páginas sobre comportamiento empresarial.

Corolario:

Todos los profesores dan por sentado que lo único que usted tiene que hacer es estudiar su asignatura.

5. Si tiene que hacer un examen en el que se pueden usar libros, se le olvidará llevarlos.

Corolario:

Si tiene que hacer un trabajo en casa, se le olvidará dónde vive.

6. A final de curso se acordará de que se había matriculado en una asignatura… y nunca ha ido a clase.

LEY DE MEREDITH SOBRE LA SUPERVIVENCIA EN LA UNIVERSIDAD

Nunca permita que el profesor de su especialidad se entere de que usted existe.

AXIOMA DE KISSINGER

La política universitaria es tramposa precisamente porque las apuestas son muy bajas.

LEY DE BAXTER

El error en la premisa aparecerá en la conclusión.

LEY DE GROYA

Lo importante es lo que aprendemos de lo que ya sabemos.

LEY DE BARRY

Si deja de pensar, acuérdese de empezar a hacerlo de nuevo.

PRECEPTOS DE STEINER

1. El conocimiento que se fundamenta en la evidencia externa no es fiable.

2. La lógica no puede decidir nunca lo que es posible y lo que no lo es.

PRINCIPIO DE FEINBERG

La memoria sirve a su propio amo.

LEY DE YOUNG

Sólo cuando tropiece con los zapatos tirados por su dormitorio empezará a recogerlos.

REGLA DE PLUTARCO

Es imposible que alguien aprenda lo que ya cree saber.

Ley de Meredith sobre la supervivencia en la universidad.

9

Pericia legal

LEY DE HIRAM

Si se consulta a un número suficiente de expertos, se puede confirmar cualquier opinión.

COROLARIO DE WEINBERGER

Un experto es la persona que evita los errores pequeños mientras sigue su avance inexorable hacia la gran falacia.

REGLA DE MARS

Un experto es cualquiera que no sea de la ciudad.

LEY DE REYNOLDS SOBRE LA EXPERIENCIA

Cuanto mayor sea la distancia desde la que se ha desplazado el testigo experto para testificar, más le creerán.

LEY DE AKER

Su experto testigo demostrará su experiencia equivocándose durante el juicio.

REGLA DE RUDNICKI SOBRE EL EXPERTO LEGAL

Sólo alguien que entienda algo en profundidad es capaz de explicarlo de tal forma que no lo entienda nadie.

LEY DE BOHR

Un experto es la persona que ha cometido todos los errores posibles en un campo de estudio limitado.

TEORÍA DE GOIA

La persona menos cualificada es la que da más opiniones.

DEFINICIÓN DE WEBER

Un experto es aquel que sabe cada vez más sobre menos cosas hasta que llega a saber absolutamente todo sobre nada.

LEY DE RYAN

Si hace tres suposiciones correctas de forma consecutiva, se acreditará como un experto.

LEY DE GRIFFIN

La estadística es un método lógico y preciso para decir una verdad a medias con toda exactitud.

LEY DE UTVICH

Una medida exacta vale lo que mil opiniones expertas.

PRIMERA LEY DE VAN ROY

Si puede distinguir entre los buenos y los malos consejos entonces es que no necesita consejos.

LEY DE NEVERS

Nunca especule sobre aquello que se puede conocer con certeza.

MÁXIMA DE MANLY

La lógica es un método sistemático de llegar a una conclusión errónea con confianza.

LEY DE LAGUARDIA

Las estadísticas son como los testigos con experiencia: prestan testimonio a las dos partes.

PRIMERA REGLA DE LAS MATEMÁTICAS APLICADAS

El 98 por ciento de todas las estadísticas es inventado.

LEY DE HENDERSON

Cuanto menos diga, de menos se tendrá que retractar.

LEY DE BILLING

El silencio es una de las cosas más difíciles de refutar.

LEY DE FAHNSTOCK SOBRE EL DEBATE

Todo tema que merezca la pena debatir, merece la pena evitarlo por completo.

LEY DE HARTZ SOBRE LA RETÓRICA

Cualquier discusión que se prolongue lo suficiente terminará en semántica.

DOCTRINA DE MONROE

Un poquito de inexactitud a veces evita toneladas de explicaciones.

LEY DE HUTCHINS

Nadie puede hablar más que un hombre que no sabe de lo que está hablando.

REGLA DE TATMAN

Dé siempre por sentado que sus suposiciones no son válidas.

OBSERVACIÓN DE MULLINS

La indecisión es la clave de la flexibilidad.

LEY DE MILLER

No se puede saber la profundidad de un charco hasta que no se ha metido el pie.

LEY DE SEGAL

Un hombre con un reloj sabe qué hora es.
Un hombre con dos relojes nunca está seguro.

LEY DE CLARKE SOBRE LAS IDEAS REVOLUCIONARIAS

Todo campo revolucionario (en Ciencia, Política, Arte o cualquier otro) produce tres formas de reacción. Se pueden resumir en tres frases —«Es imposible. No me haga perder el tiempo».

—«Es posible, pero no merece la pena».

—«Siempre dije que era una idea magnífica».

PRIMERA LEY DE CLARKE (ADAPTADA)

Cuando un famoso aunque anciano abogado asegura que algo es posible, suele tener razón. Cuando afirma que algo es imposible, suele estar equivocado.

REGLA DE WHITEHEAD

Busque la simplicidad y desconfíe de ella.

LEY DE SEGAL

No hay nada más temible que la ignorancia en acción.

NAVAJA DE ULMANN

Cuando la estupidez es una razón suficiente, no hay necesidad de recurrir a otras.

LEY DE JONES SOBRE LOS LOGROS

Cualquiera que haga una contribución importante en cualquier campo y permanezca en ese campo el tiempo suficiente se convertirá en un obstáculo de tamaño directamente proporcional a la importancia de su contribución original.

AXIOMA DE VON NEUMANN

No tiene ningún sentido ser preciso cuando no se sabe de qué se está hablando.

REGLA DE LUNSFORD SOBRE LAS CONSULTAS LEGALES

Una explicación simple va siempre seguida de una solución compleja.

COMENTARIO DE TUCKER

Tiene sentido si no se piensa en ello.

REGLA DE PHILLIP

La mejor defensa, contra cualquier lógica, es la ignorancia.

Ley de Reynolds sobre la experiencia.

10 Contabilidología legal

LEY DE EMERY

El reglamento consiste en sustituir el error por la casualidad.

LEY DE CLARK

Cuando hay un montón de personas haciendo estupideces, la razón se encuentra en las leyes tributarias.

PRECEPTO DE HARNER SOBRE LOS IMPUESTOS

Si una ley tributaria exige que se elija entre dos opciones, usted elegirá la incorrecta cuando sea demasiado tarde para dar marcha atrás.

LEY DE BISHOP SOBRE LAS LEYES TRIBUTARIAS

Los cambios en las leyes tributarias siempre se producen demasiado tarde o demasiado pronto para que usted se pueda beneficiar de ellos.

PRINCIPIO DE BLACKWELL SOBRE LAS AUDITORÍAS

Le harán una auditoría del año en que cometió su error más garrafal.

PRINCIPIO DE O'BRIEN (TEORÍA DE LOS $357.73)

Los auditores siempre rechazan cualquier cuenta de gastos cuyo total sea divisible por 5 o por 10.

LEY DE BUCKWALD

Cuando la economía mejora, todo lo demás empeora.

LEY DE WIKER

El Gobierno se expande hasta absorber los beneficios y todo lo que caiga.

LEY DEL PEZ TROPICAL

Cuando un trozo enorme se divide en porciones suficientemente pequeñas, los comensales no tienen cantidad suficiente para atragantarse.

Corolario:

Suficientes peces tropicales se tragarán una trola.

REGLA DE WESTHEIMER

Para saber el tiempo que se necesita para llevar a cabo una tarea, calcule el tiempo que usted considera necesario, multiplíquelo por dos y cambie la unidad de medida a la inmediata superior. Así, le asignaremos dos días a un trabajo de media hora.

LEYES DE SPENCER SOBRE CONTABILIDAD

1. Balances de comprobación, no.

2. Capital en movimiento, no.

3. La liquidez tiende a escurrirse.

4. Las utilidades sobre inversiones no existirán.

LEY DE GRESHAM

Los asuntos triviales se solucionan con rapidez. Los asuntos importantes no se solucionan nunca.

LEY DE LYNDON

Las mordidas siempre deben ser más numerosas que los sobornos.

LEY DE BRIEN

En algún momento del ciclo vital de prácticamente todas las organizaciones desaparece su capacidad para tener éxito a pesar de seguir siendo ellas mismas.

LEY DE LAS INSTITUCIONES

La magnificencia de la recepción es inversamente proporcional a la solvencia de la empresa.

LEY DE EDWARDS SOBRE EL TIEMPO Y EL ESFUERZO

Esfuerzo x Tiempo = Constante.

a) Dado un tiempo inicial grande para hacer algo, el esfuerzo inicial será pequeño.

b) A medida que el tiempo se aproxima a cero, el esfuerzo tiende a infinito.

Corolario:

Si no fuera por el último minuto, no se terminaría nada.

LEY DE HERTZ

Cuanto más rico sea el cliente, mayor será el despliegue de mal gusto a la hora de pagar la minuta.

PRINCIPIO DE SPINOLA SOBRE LOS PRESUPUESTOS

Un presupuesto es una forma de preocuparse tanto antes como después de gastar el dinero.

LEY PRESUPUESTARIA DE CADE

Cuanto mayor sea el presupuesto, con menos efectividad se distribuyen los fondos.

LA REGLA 90/90 DE PROGRAMACION DE PROYECTOS

El primer 90 por ciento del trabajo requiere el 10 por ciento del tiempo y el último 10 por ciento, el 90 por ciento restante.

AXIOMA DE WINGFIELD

La exactitud es la suma total de sus errores compensatorios.

SENTENCIA DE LA COMPAÑÍA DE SEGUROS

Millones para la defensa y ni un duro para los desperfectos.

LEY DE PARK SOBRE LAS PRIMAS DE LOS SEGUROS Y LOS IMPUESTOS

Todo lo que sube, permanece arriba.

LEY DE JUHANI

El acuerdo siempre será más costoso que cualquiera de los puntos que se pacten.

PRIMERA LEY DE LA DINÁMICA MONETARIA

Un golpe de suerte económico inesperado va siempre seguido de un gasto inesperado por la misma cantidad.

OBSERVACIÓN DE HORNGREN

Entre los economistas, con frecuencia, el mundo real es un caso especial.

LEY DE GLYNN

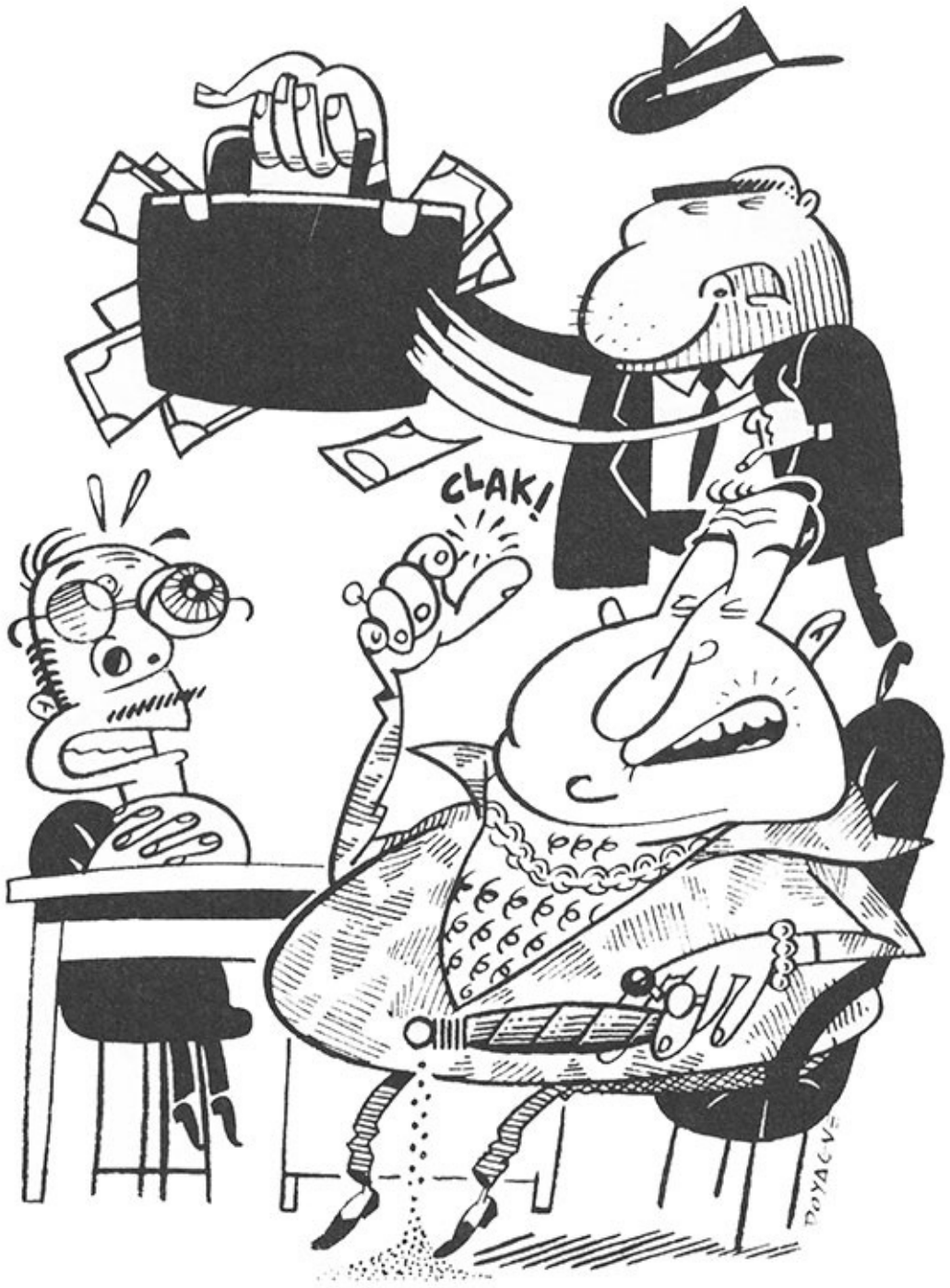
La cantidad de broncas inherentes a una transacción comercial es inversamente proporcional a los beneficios.

REGLA DE LA DIVISIÓN DEL PATRIMONIO

Los bienes más difíciles de dividir o de liquidar no constarán en el testamento.

LEY DE CRANE

No hay comidas gratuitas. Tal cosa no existe.



Ley de Hertz.

11

Burocracia LEGAL y jerarquiología

EL GRAN PELIGRO DEL GENIO

Cualquier jefe despedirá a un empleado que siempre tenga razón.

AXIOMA DE AIGNER

No importa lo bien que desempeñe su trabajo, un superior siempre le querrá modificar los resultados.

REGLA DE ROGER

Se concederá autorización para un proyecto únicamente cuando ninguno de los que lo autorizan pueda ser culpado si el proyecto fracasa pero todos se lo puedan atribuir si resulta un éxito.

LEY DE WILSON

El rango de una persona es inversamente proporcional a la velocidad con que habla.

LEY DE LA RECOMPENSA DE JR. PARTNER

El que terminó la tarea se llevará todos los parabienes.

Corolario:

Sus compañeros de categoría superior adoptarán como propias inmediatamente sus mejores ideas.

LEY DE GATES

La única información importante en una jerarquía es quién sabe qué.

PRINCIPIO DE GRIZZARD SOBRE LOS PERROS DE TRINEO

Solamente el que encabeza la marcha consigue un cambio de paisaje.

PRINCIPIO DE LA BUROCRACIA

Sólo la burocracia puede combatir a la burocracia.

LEY DE PARKINSON SOBRE EL RETRASO BUROCRÁTICO

El retraso es la peor forma de negación.

LEY DE JOE

El contacto interno que usted ha logrado con tantos esfuerzos es la primera persona de la que se prescinde en cualquier reorganización.

FOX SOBRE LA BUROCRACIA

La burocracia puede esperar más que cualquier otra cosa.

Corolario:

Nunca se deje atrapar entre dos burocracias.

PRINCIPIO DE HOFFSTED SOBRE EL EMPLEO

La confusión crea empleo.

HIPÓTESIS DE MOLLISON SOBRE LA BUROCRACIA

Si una idea puede superar una inspección burocrática y ponerse en práctica es que no valía la pena.

LEY DE JACOBSON

Cuanto menos trabajo tiene una organización, con más frecuencia se reorganiza.

MAXIMA DE MCCARTHY

Lo único que nos salva de la burocracia es su falta de eficiencia.

REGLA DE COURTOIS

Si la gente se escuchara a sí misma más a menudo, hablaría menos.

LEY DE SWEENEY

La longitud de un informe de mejoras es inversamente proporcional a la cantidad de mejoras que produce.

LEY DE MORRIS SOBRE LAS CONFERENCIAS

La ponencia más interesante se presentará al mismo tiempo que la segunda ponencia más interesante.

LEY DE SOPPER

Cualquier burocracia que se reorganiza para incrementar la eficiencia, inmediatamente se hace indistinguible de su predecesora.

TEORIA DE OWEN SOBRE LA DESVIACION ORGANIZATIVA

Toda organización tiene asignado un cierto número de puestos para que los ocupen personas no cualificadas.

Corolario:

Cuando una de estas personas deja su puesto, se contrata a otra.

PRINCIPIO DE COLLINS SOBRE LAS CONFERENCIAS

El orador con voz más monótona siempre habla después de comer.

LEY DE TRAHEY

Nunca ponga una buena idea sobre una mesa de conferencias. Pasará a pertenecer a la conferencia.

LEYES DE LACKLAND

1. Nunca sea el primero.

2. Nunca sea el último.
3. Nunca se presente voluntario para nada.

LEY DE LA TRIVIALIDAD

El tiempo dedicado a cualquier punto del orden del día es inversamente proporcional al presupuesto que se discute.

LEY DE ACHESON SOBRE LA BUROCRACIA

Los memorándums no se escriben para informar al lector, sino para proteger al escritor.

REGLA DE PLANNER

Cuando se hace una excepción se convierte en un derecho la próxima vez que se solicita.

REGLA DE ENGLE

Cuando se levante para el recuento, alguien le quitará la silla.

AXIOMA DE GOURD

Una reunión es una situación en la que se levantan actas y se pierden horas.

LEY DE OLD Y KHAN

La eficiencia de un comité es inversamente proporcional al número de participantes que haya y al tiempo que se invierta en las deliberaciones.

LEY DE SHANAHAN

La duración de una reunión es directamente proporcional al número de participantes.

LEY DE MATHILDA SOBRE LA FORMACIÓN DE UN SUBCOMITÉ

Si abandona la sala, saldrá elegido.

LEYES DE MITCHELL SOBRE LA COMITEOLOGÍA

1. Cualquier problema sencillo se puede convertir en insoluble si se celebran suficientes reuniones para discutirlo.

2. Una vez que se presente al comité, la forma de echar a perder un proyecto será aceptada invariablemente como la solución más acertada.

3. Después de que esa solución haya hecho fracasar el proyecto, todos los que la apoyaron dirán: «¡Ojalá hubiera expresado entonces mis dudas!».

COMENTARIO DE KENNEDY SOBRE LOS COMITÉS

Un comité lo constituyen doce personas haciendo el trabajo de una.

LEY DE COBLITZ

Un comité puede tomar una decisión más estúpida que cualquiera de sus miembros.

PARADOJA DE ABILENE

La gente, cuando se reúne en grupos, tiende a acordar actuaciones que, individualmente, reconoce que son estúpidas.

COMENTARIO DE KIRBY SOBRE LOS COMITÉS

Un comité es una forma de vida que tiene doce estómagos pero carece de cerebro.

LEY DE LA COMITODINAMICA

Los que más se oponen a formar parte de un comité son elegidos presidentes.

REGLAS DE CHAPMAN PARA LOS COMITÉS

1. No llegue nunca puntual o le calificarán de novato.

2. No abra la boca hasta la mitad de la reunión. Así pensarán que es usted juicioso.

3. Sea tan vago y difuso como le sea posible. Evitará irritar a los demás.

4. En caso de duda, sugiera que se forme un subcomité.

5. Sea el primero en pedir un aplazamiento. Esto le hará popular porque es lo que todo el mundo esperaba.

LEY DE PHILLIP SOBRE LAS ACTUACIONES DE LOS COMITÉS

Los únicos cambios que se aceptan con facilidad son los cambios a peor.

MAXIMA DE MCKERNAN

Los que no son capaces de aprender de las reuniones anteriores están condenados a repetirlas.

Ley de la recompensa de Jr. Partner.

12 MURPHOLOGÍA avanzada

POSTULADO DE TYLCZAK SOBRE LA PROBABILIDAD

Los sucesos fortuitos tienden a suceder todos juntos.

LEY DE ZYMURGY SOBRE LOS SISTEMAS DINÁMICOS EN EVOLUCIÓN

Si usted abre una lata de gusanos, la única forma de volverlos a enlatar es utilizando una lata mayor.

AFIRMACIÓN DE COIT Y MURPHY SOBRE EL PODER DEL PENSAMIENTO NEGATIVO

Es imposible que un optimista se sorprenda agradablemente.

ACERTIJO CARDINAL

Un optimista cree que vivimos en el mejor de los mundos.

Un pesimista teme que eso sea verdad.

LEY DE HIGDON

El buen juicio proviene de las malas experiencias.

Las experiencias provienen del mal juicio.

LEY DE OGDEN NASH

Es posible que el progreso haya estado bien alguna vez, pero fue hace mucho tiempo.

LEY DE SIMON SOBRE EL DESTINO

Puede que la gloria sea efímera, pero la oscuridad es eterna.

LEY DE SCHOPENHAUER SOBRE LA ENTROPÍA

Si añade una cucharada de vino a un barril de deshechos, se obtienen deshechos.

Si añade una cucharada de deshechos a un barril de vino, se obtienen deshechos.

PRINCIPIO DE ROCKEFELLER

Nunca haga algo si preferiría estar muerto antes de que le cogieran haciéndolo.

LEY DE LIEBERMAN

Todo el mundo miente, pero no importa porque nadie escucha.

REGLA DE HOROWITZ

La sabiduría consiste en saber cuándo se debe evitar la perfección.

REGLA DE LA MENTALIDAD ABIERTA

La gente que se resiste a los cambios no puede resistirse a cambiar a peor.

LEY DE MASON

El único día en que uno vendería su alma a cualquier precio, sobran almas.

LEMA DEL PROFESOR BLOCK

Perdona y recuerda.

CONSEJO DE EDELSTEIN

No se preocupe por la opinión que sobre usted tienen sus colegas. Están demasiado ocupados preocupándose por la opinión que usted tiene de ellos.

LEY DE DENNISTON

En la virtud está la penitencia.

Corolario:

Si hace algo bien en alguna ocasión, le pedirán que lo haga otra vez.

AXIOMA DEL SR. COLE

La suma total de la inteligencia del planeta permanece constante; la población, sin embargo, continúa creciendo.

LEMA DE JONES

Los amigos van y vienen pero los enemigos se acumulan.

CODICILO DE MCLAUGHRY AL LEMA DE JONES

Si quiere tener un enemigo, hágale a alguien un favor.

LEY DE ZAPPA

Hay dos cosas en la Tierra que son universales: el hidrógeno y la estupidez.

PRINCIPIO DE LA IRA

No intente nunca cambiar a nadie que se encuentre en el punto máximo de la ira.

LEY DEL CAMINO DE LA VIDA

Si todos se le echan encima, es que se ha equivocado de carril.

AFORISMO DE DISRAELI

El error es, con frecuencia, más impetuoso que la verdad.

SERMÓN DE HOLTEN

El único momento en que conviene ser positivo es cuando se está positivamente seguro de estar equivocado.

LEY DE OLIVIER

La experiencia es algo que se consigue cuando ya no se necesita.

OBSERVACIÓN DE GABIROL

Los sabios están satisfechos cuando descubren la verdad; los necios, cuando descubren la falsedad.

LEY DE FOSTER

Las únicas personas que encuentran lo que buscan en la vida son los criticones.

PRIMERA REGLA DE LA ANTICIPACIÓN NEGATIVA

Se evitará muchas preocupaciones innecesarias si no quema sus puentes hasta que haya cruzado.

LEY DE VOLTAIRE

No hay nada más respetable que una maldad antigua.

LEY DE HOFFER

Cuando las personas son libres para hacer lo que quieren suelen imitarse unas a otras.

OBSERVACIÓN DE KIERKEGAARD

La vida sólo se comprende mirando hacia atrás, pero se debe vivir hacia delante.

PRECEPTO DE JAFFE

Es imposible conocer algunas cosas pero también es imposible saber cuáles son.

LEY DE MUIR

Si tratamos de aislar algo, lo encontraremos asociado a todo lo que existe en el universo.

AXIOMA DE AQUINO

Lo que los dioses pueden hacer impunemente les está prohibido a las vacas.

LEY DE CONSERVACION DE TSOURIS

La cantidad de circunstancias agravantes en el Universo permanece constante.

Corolario:

Si las cosas van bien en una zona es que van fatal en otra.

LEY DEL EPÓNIMO

Ninguna ley lleva el nombre de la persona que la inventó.

Corolario:

No importa quién lo dijo. Lo que importa es quién le puso nombre.

PRIMER AXIOMA DE KEYES

Cualquier cita que se pueda cambiar, se cambiará.

LEY DE LONG

Las leyes de la naturaleza no tienen piedad.

AXIOMA DE BOHR

Lo contrario de una profunda verdad bien puede ser una profunda verdad.

DOS REGLAS PARA TENER EL ÉXITO DEFINITIVO EN LA VIDA

1. Nunca diga todo lo que sabe.

LEY DE ELLIS

El progreso es el cambio de un inconveniente por otro.

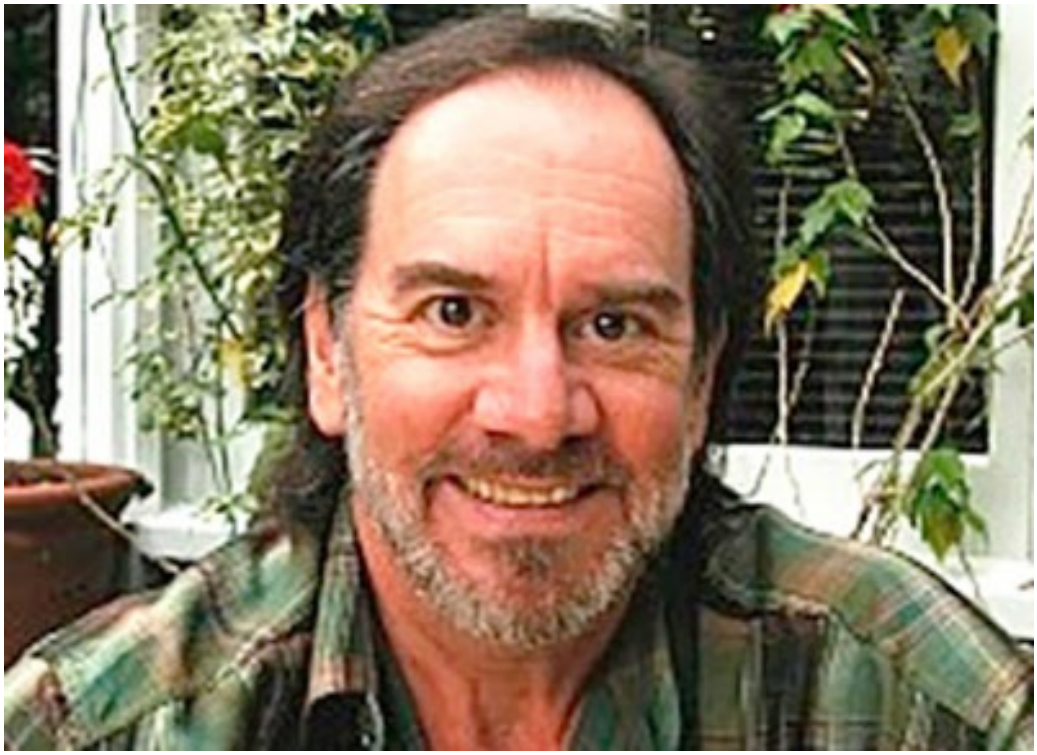
OBSERVACIÓN DE GERHARD

Estamos progresando. Las cosas empeoran a un ritmo más lento.

LA QUINTA (Y LA UNICA) REGLA

Se toma a usted mismo demasiado en serio.

Ley de **Denniston.**



ARTHUR BLOCH (Los Ángeles, California, Estados Unidos, 1 de enero de 1948). Escritor, ha conseguido, gracias a su agudísimo sentido del humor, ser uno de los autores más leídos del mundo. Su pesimismo existencial (si algo puede salir mal, saldrá mal) es un recurso del que sabiamente se sirve para enganchar al lector y hacerle reír con aquello que de por sí no tendría la menor gracia. Los más de 200 000 ejemplares vendidos de *La ley de Murphy* son la mejor garantía de que su autor domina, como pocos, el difícil arte de provocar la carcajada. También ha escrito una sátira de autoayuda llamada *Healing Yourself with Wishful Thinking*. Desde 1986 ha sido el productor y director de la serie de televisión *Thinking Allowed*.